



Ecuador

VIII seguimiento Emisión Convertible (2010)  
IV seguimiento Papel Comercial (2012)  
I seguimiento Papel Comercial 2013

## Banco de la Producción S.A. Produbanco

### RAZONAMIENTO DE LA CALIFICACIÓN

#### Calificación Global

2009	2010	2011	2012	2T13
AA+	AAA-	AAA-	AAA-	AAA-

Quinta Emisión Obligaciones Convertibles			
Clase	Calif. Actual	Calif. Anterior	Ultimo cambio
9	AAA-	AA+	31-ago-11
10	AAA-	AA+	

Programa de Papel Comercial 2012			
Monto	Calif. Actual	Calif. Anterior	Fecha Calif.
USD 125 MM	AAA	N/A	27-abr-12

Programa de Papel Comercial 2013			
Monto	Calif. Actual	Calif. Anterior	Fecha Calif.
USD 125 MM	AAA	N/A	28-may-13

Características del Programa de Papel Comercial 2012	
Monto a Emitir	125 millones
Saldo insoluto	USD 113.750M
Plazo Total del Programa	720 días
Plazo revolvente del papel	De 1 a 359 días
Amortización	Al vencimiento
Pago interés	Cupón cero
Tipo de Garantía	General
Agente Pagador	Produbanco
Agente Colocador	ECUABURSATIL
Fecha de Aprobación:	22-ago-12
Fecha Vencimiento del Programa	12-ago-14

Características del Programa de Papel Comercial 2013	
Monto a Emitir	125 millones
Saldo insoluto	
Plazo Total del Programa	720 días
Plazo revolvente del papel	De 1 a 359 días
Amortización	Al vencimiento
Pago interés	Cupón cero
Tipo de Garantía	General
Agente Pagador	Produbanco
Agente Colocador	ECUABURSATIL
Fecha de Aprobación:	En proceso
Fecha Vencimiento del Programa	

Características de Quinta Emisión de Obligaciones Convertibles		
	Clase 9	Clase 10
Monto total Aprobado	USD 24 MM	
Monto	16 MM	8 MM
Monto Total Colocado	USD 12.35MM	
Monto Colocado por Clase	USD 6.95MM	USD 5.4MM
Saldo insoluto	USD 6.95MM	USD 5.4MM
Plazo	1800 días	1800 días
Pago capital	vencimiento	vencimiento
Pago interés	Cada 180 días	Cada 180 días
Tasa de reajuste	Libor* 6 meses +5%	Pasiva Ref. BCE** + 3%
Tipo de Garantía	General	General
Factor Conversión	Tabla de acuerdo a fechas	
Fecha de Aprobación	4 de octubre de 2010	
Fecha tope para Emitir	1 de julio de 2011	
Fechas de Colocación	26 de noviembre de 2010	27 de octubre de 2010
Fecha de Vencimiento	26 de noviembre de 2015	27 de octubre de 2015

#### Contactos

Sebastián Baus  
(593 2) 226 97 67 ext. 104  
sbaus@bwratings.com

Sonia Rodas  
(593 2) 226 97 67 ext. 111  
srodas@bwratings.com

**FECHA COMITE: 29-noviembre-2013**

**ESTADOS FINANCIEROS A: 30-septiembre-2013**

El Comité de Calificación de BankWatch Ratings, luego de determinar la capacidad de pago de Banco de la Producción S.A. Produbanco a través de los estados financieros interinos a septiembre del 2013 y demás información del Grupo Financiero Producción, decidió mantener la calificación de “AAA” (Triple A) a los dos Programas de Papel Comercial vigentes (2012 y 2013), y de “AAA-” (Triple A menos) a la Quinta Emisión Convertible de Banco de la Producción S.A., categoría de calificación que de acuerdo a la Ley de Mercado de Valores:

“Corresponde a los valores cuyos emisores y garantes tienen excelente capacidad de pago de capital e intereses, en los términos y plazos pactados, la cual se estima no se vería afectada ante posibles cambios en el emisor y su garante, en el sector al que pertenecen y en la economía en general.” El signo indica la posición relativa dentro de la respectiva categoría.

La calificación otorgada pertenece a una escala local, la cual indica el riesgo de crédito relativo dentro del mercado ecuatoriano, y por lo tanto no incorpora el riesgo de convertibilidad y transferencia. La calificación incorpora los riesgos del entorno económico y del riesgo sistémico que podrían afectar positiva o negativamente el riesgo crediticio de las instituciones del sistema.

La capacidad del Sistema de Bancos Privados para generar rentabilidad se ha presionado. Varias regulaciones que restringieron la generación de ingresos y crearon nuevos gastos han contribuido a una reducción de resultados del sistema en un 30.8% (entre sep-2012 y sep-2013). Esto sumado a un mayor nivel de morosidad y a una desaceleración en el crecimiento económico, limita la capacidad de las instituciones para constituir provisiones y aumentar su capitalización.

Frente al contexto general, Banco Produbanco muestra una tendencia similar, no obstante consideramos que el Banco mantiene coberturas adecuadas para los principales riesgos de la

Las calificaciones de riesgo que realiza BankWatch Ratings se fundamentan en la información que obtiene de los emisores y sus estados financieros auditados. En el caso de Grupos Financieros, el análisis se realiza sobre los estados financieros consolidados de la institución y sus subsidiarias. Contribuyen al proceso, la información pública disponible, información obtenida en las reuniones y conversaciones sostenidas con los ejecutivos de la institución, así como de otras fuentes que BankWatch Ratings considera que son confiables. BankWatch Ratings no audita ni verifica la información proporcionada. Las calificaciones de riesgo pueden modificarse, o dejarse sin efecto, como resultado de ausencia de información, cambios en la situación de la entidad u otros motivos. La calificación de riesgo no constituye una recomendación para comprar, vender o mantener algún tipo de valores. Las Calificaciones de riesgo no constituyen un comentario respecto de la suficiencia del precio de mercado, la conveniencia para un inversionista en particular o la naturaleza de una posible exención tributaria, o de impositivos tributarios que afecten al instrumento calificado.



institución y tiene la capacidad de sustentarlas a futuro.

El Banco mantiene su posición fuerte en el segmento corporativo y mantiene su meta de diversificar sus colocaciones. La posición de liquidez y la capacidad del soporte patrimonial le permiten mantener un ritmo de colocaciones importante en el segmento corporativo y empresarial; y al mismo tiempo impulsar la cartera de la banca de personas y particularmente del crédito de vivienda, segmento en el que el sistema no ha logrado resultados importantes.

La institución muestra su capacidad de crecer con calidad en un entorno de mayor competencia y desaceleración económica.

La rentabilidad disminuye por la normativa actual que limita la generación de ingresos operativos del Banco y al mismo tiempo eleva los gastos de impuestos y contribuciones, al igual que al resto del sistema. Adicionalmente, el Banco muestra incrementos en el costo de su fondeo y de los gastos operacionales que respaldan el fortalecimiento de la estrategia de negocios.

Los resultados a Sep-2013 mejoran ligeramente respecto del trimestre anterior y se espera que a mediano plazo, la profundización de la estrategia mejore la generación de ingresos, revierta la tendencia negativa de los indicadores de eficiencia y mejore la rentabilidad. A fin de año se esperaría un resultado 28% menor que el obtenido en el año 2012, sin considerar los ingresos por venta de subsidiarias.

El crecimiento de las colocaciones de cartera de consumo provocó un incremento natural en la morosidad desde períodos anteriores. A sep-2013 la gestión de recuperación y las estrategias establecidas alcanzan resultados positivos, logrando así controlar y reducir la morosidad de la cartera de consumo. El impacto en la morosidad total no es mayor debido a la alta participación de cartera comercial que históricamente muestra niveles bajos de riesgo y además se diluye por el crecimiento y la capacidad de la institución de castigar la cartera de mayor riesgo.

Históricamente el GFP ha mantenido holgados niveles de provisiones frente a cartera en riesgo. Si bien estas coberturas se han presionado a medida que el negocio de personas ha crecido, a Sep-2013 se mantienen en niveles adecuados cercanos al promedio del sistema.

La liquidez del GFP es adecuada, con alta cobertura con respecto a sus requerimientos. Si bien se

advierte una disminución de activos líquidos considerados en la liquidez estructural, la institución mantiene otros activos que serían de fácil realización.

En cuanto al fondeo se mantiene la meta de mejorar la diversificación de depósitos. Si bien se ha reducido de manera importante la concentración, aún no se logra estabilidad en el indicador, debido a su fuerte presencia en el segmento corporativo.

El portafolio de inversiones que es el segundo activo más importante del Grupo, mantiene una buena calidad de crédito y una mejor diversificación por tipo de instrumentos. Si bien la participación en portafolio local ha crecido, es más rentable y cumple las disposiciones legales; podría tener un mayor riesgo de crédito en coyunturas de desaceleración de la economía nacional.

El GFP mantiene una posición patrimonial adecuada que le ha permitido dar soporte al crecimiento de sus activos. No obstante, se advierte mayor presión en los indicadores de solvencia debido al crecimiento de activos productivos y la menor capacidad de generar capitalización a través de resultados.

▪ **HECHOS RELEVANTES SISTEMA FINANCIERO**

Ver anexo 1.

▪ **ENTORNO ECONÓMICO Y RIESGO SECTORIAL**

Ver anexos 2 y 3.

▪ **PERFIL**

**Posicionamiento en el Mercado:** Banco de la Producción S.A. Produbanco (PDB) tiene una trayectoria de 36 años en el país y en el año 1988 se convierte en Grupo Financiero (GFP). En los últimos años se ha posicionado paulatinamente como un banco universal, aunque con una imagen fuerte en el segmento corporativo y empresarial, lo que lo ubica como una de las instituciones líderes en el mercado. El GFP es el cuarto grupo dentro del sistema bancario privado, por tamaño de activos.

**Estructura del Grupo:** A sep-2013, Produbanco es la cabeza del Grupo Financiero Producción (GFP), que está formado por las siguientes empresas:

millones de USD	ACTIVO	%	PASIVO	UTILIDAD	%	PATRIMONIO
PRODUBANCO S.A.	2,762,321	87.4%	2,508,930	19,375	89.2%	253,391
PRODUBANK	383,776	12.1%	348,659	1,564	7.2%	35,117
EXSERSA	6,454	0.2%	2,149	505	2.3%	4,305
PRODURENTING	8,565	0.3%	6,292	272	1.3%	2,273
TOTAL ANTES ELIMINACION	3,161,116	100%	2,866,030	21,717	100%	295,086
<b>SALDO FINAL</b>	<b>3,111,239</b>	<b>98.4%</b>	<b>2,857,588</b>	<b>19,665</b>	<b>90.6%</b>	<b>253,651</b>

Nota: Total antes elim. Se refiere al total antes de eliminaciones de las cuentas intercompañías.

Fuente: GFP. Elaboración: BWR.

Produbank, banco con licencia general domiciliado en Panamá, se fondea básicamente en Ecuador; e invierte en títulos de renta fija, depósitos en bancos en el exterior, cartera de deudores ecuatorianos; y préstamos a clientes corporativos de alta calidad crediticia, domiciliados en Panamá.

La estructura del balance de la filial panameña refleja una alta liquidez y un bajo riesgo de crédito. Produbank mantiene aún un crecimiento limitado de sus colocaciones, manteniendo sus objetivos de bajo riesgo y rentabilidad adecuada.

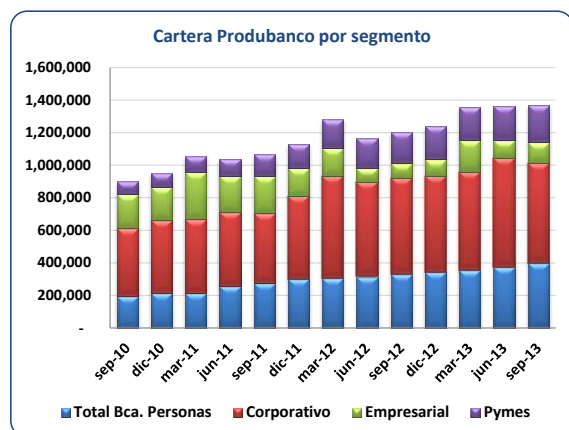
Por otro lado, el GFP mantiene participaciones menores al 50% en algunas empresas relacionadas al sistema financiero, sin embargo, apenas representan en 0.09% del activo del Grupo.

**Estrategias:** Mantiene su enfoque de negocios en fortalecerse como un banco universal con cobertura nacional y desconcentración geográfica, manteniendo la buena calidad de sus activos. Paralelamente, GFP espera seguir siendo líder en el segmento corporativo y empresarial.

Para enfrentar estos retos, el Grupo cuenta ahora con una estructura organizacional más adecuada en las diversas áreas de negocios, que permiten el acceso ágil del cliente a mayores servicios. Logran una mayor diversificación de los negocios y la desconcentración de cartera por segmento.

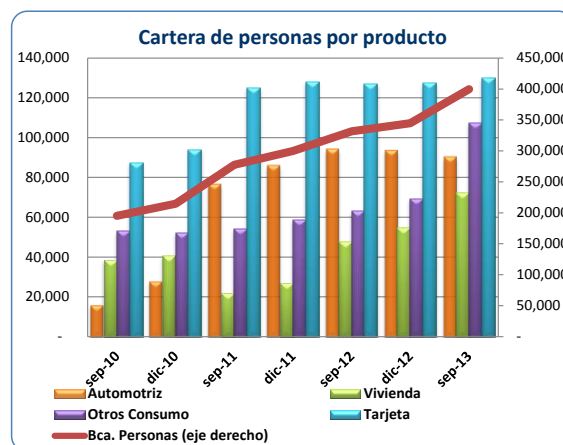
El objetivo de Produbanco es mantener una composición de crédito corporativo empresarial de 50% y colocar la diferencia en créditos a pymes y personas naturales. A sep-2013 la cartera a personas y pymes representa el 45.9% de cartera total. Produbank se mantiene enfocado en el segmento corporativo.

A sep-2013, la banca de personas muestra una tendencia positiva con un crecimiento del 16%, el crédito corporativo y empresarial crece en 7.3%, manteniendo su participación de mercado.



Fuente: GFP. Elaboración: BWR.

La estrategia de crecimiento del segmento de personas muestra un mayor dinamismo especialmente en el crédito de vivienda y en los productos de crédito de consumo directo. Los segmentos de crédito automotriz y tarjeta de crédito desaceleran su crecimiento, sin embargo, tarjeta de crédito sigue siendo todavía el más importante (32.5% a sep-2013) dentro del portafolio de consumo, mientras que consumo directo es el que mayor velocidad alcanza en el último año. Tendencias que se pueden observar en el siguiente gráfico.



Fuente: GFP. Elaboración: BWR.

Para mejorar la eficiencia e impulsar el avance de las estrategias de negocio planificadas se ha realizado el rediseño de procesos, que busca también un manejo adecuado del riesgo operativo de cada producto. Se ha dado gran énfasis a la especialidad de negocios masivos, servicios postventa y ventas cruzadas a sus clientes, mejorando la comunicación y conocimiento de los diferentes segmentos de clientes.

Con el fin de contar con la plataforma tecnológica adecuada, el GFP realizó inversiones importantes en años anteriores. A futuro, se esperan nuevas inversiones enfocadas en ampliar los servicios tecnológicos y potenciar los canales transaccionales de menor costo.

**Gobierno Corporativo:** El Gobierno Corporativo del GFP se ha caracterizado por tener una visión conservadora. El Directorio ha constituido un aporte importante en la toma de decisiones y definición de estrategias.

Los Directores participan en la administración y control de la institución a través de los diferentes Comités. El personal gerencial del GFP está compuesto por profesionales de prestigio, con sólida experiencia en el negocio y su entorno.

Las prácticas de Gobierno corporativo se han trasladado en la imagen fuerte que conserva en el mercado financiero nacional e internacional.

### PRESENTACIÓN DE CUENTAS

Este reporte se fundamenta en el análisis de los estados financieros de los períodos 2009 al 2012 auditados por la firma Deloitte&Touche, los mismos que no presentan observaciones ni salvedades, además de la información financiera directa y demás información a sep-2013.

La información auditada está preparada de acuerdo a las normas contables dispuestas por el Organismo de Control contenidas en los catálogos de cuentas y en la Codificación de Resoluciones de la Superintendencia de Bancos y Seguros y de la Junta Bancaria; en lo no previsto por dichos catálogos, ni por la citada Codificación, se aplican las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF (JB-2010-1785).

### RENTABILIDAD Y GESTIÓN OPERATIVA

El Grupo mantiene una gestión operativa positiva, con una estrategia de negocios que da énfasis al crecimiento del sector de pymes y banca personas, manteniendo su participación de mercado en el sector corporativo.

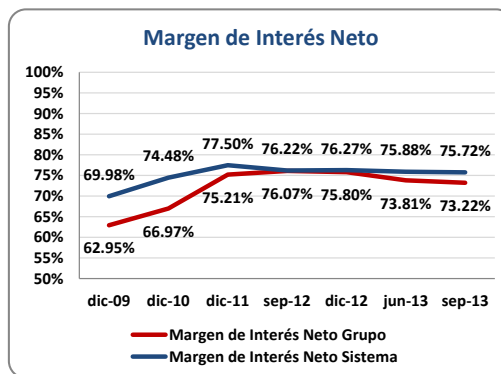
Las diferentes disposiciones legales están afectando la rentabilidad operativa del banco y limitando su capacidad para mantener las coberturas que históricamente ha conservado en relación a sus activos de riesgo.

Los efectos de su estrategia de negocios se observarán en el mediano plazo una vez que las inversiones en tecnología y mejoras en la eficiencia operacional generen resultados. En el corto plazo los indicadores de rentabilidad y cobertura de provisiones se mantendrán presionados al tiempo que desarrollen su plan de inversiones en mayor tecnología.

#### Margen Financiero:

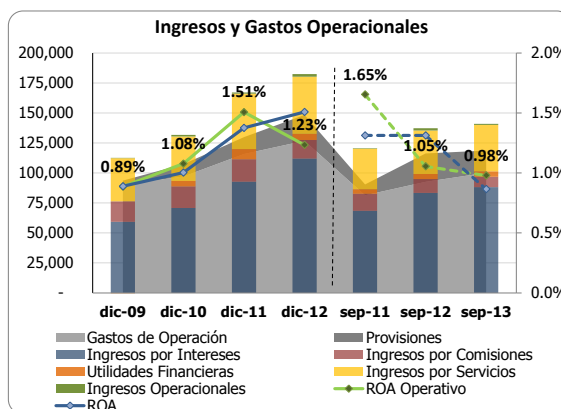
Los ingresos financieros netos de GFP (67.8% del total de ingresos netos) muestran un leve crecimiento anual (2.2% a sep-2013) a pesar del mejor desempeño de la generación de intereses de la cartera que creció en 16.7% anual.

La menor generación de ingresos financieros se origina en la reducción de ingresos de otras comisiones entre las que están las de tarjetas de crédito, administración de cartera y de la empresa de seguros. A esto se suma el mayor costo del fondeo causado por el crecimiento de depósitos a plazo y de valores en circulación, tendencia que se reflejó en la disminución de 2.86 puntos porcentuales en el margen de interés en el año.



Fuente: GFP Elaboración: BWR

La eliminación de las comisiones de seguros por la venta de la subsidiaria y la disminución en el ritmo de las colocaciones en tarjetas de crédito, significó la reducción en el aporte de estos negocios, que a sep-2013 representan el 5.8% de los ingresos netos (7.5% a sep-2012), las comisiones netas se reducen en 25.1% en el año.



Fuente: PRODUBANCO

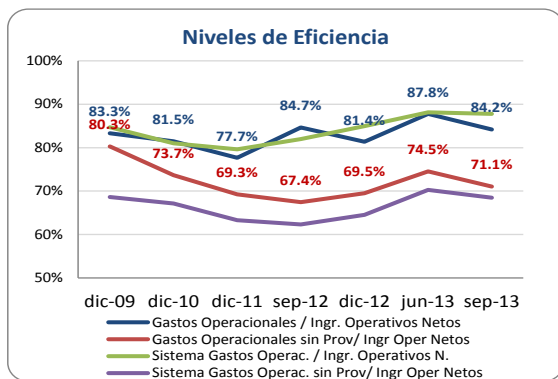
Elaboración: BWR

A pesar de la disminución, la rentabilidad financiera del Grupo se mantiene adecuada el MBF (Margen Bruto Financiero) sobre los activos productivos promedio pasaron de 5.53% a 5.08% entre sep-2012 y sep-2013.

#### Margen Operativo:

El avance de la estrategia de la banca de personas requirió mantener el crecimiento del gasto de operación (8.2% anual), a lo que se sumó el fuerte crecimiento (26.3%) del gasto de impuestos y contribuciones que infló los egresos operacionales (7.8% anual). Esto junto con el lento crecimiento de ingresos por servicios, causado por las restricciones en cobro de tarifas vigentes, y el aporte menor de utilidad en acciones y participaciones absorbieron el crecimiento alcanzado en la generación financiera obteniendo así un MON (Margen Operacional Neto) antes de provisiones menor en -8.8% en relación con el obtenido en sep-2012.

El crecimiento de gasto operacional sin considerar provisiones es superior al crecimiento de los ingresos operativos netos del Grupo (2.7%), por lo que los índices de eficiencia han tenido un comportamiento volátil. De acuerdo con lo esperado los niveles de eficiencia continuarán presionados e irán mejorando a medida que el volumen de negocios compense los gastos que demanda la nueva estrategia.



Considerando el gasto de provisiones, el MON alcanza USD 22.26MM, que significa un crecimiento de 5.8% en relación con sep-2012. Este aumento se explica por la reducción de 21.7% en el gasto de provisiones comparado con igual periodo del año anterior, lo que compensa la menor generación de ingresos.

El aporte de los ingresos no operativos representa el 5.6% de los ingresos netos totales, y corresponde principalmente al reverso de provisiones, recuperación de activos castigados e ingresos por otros servicios (USD 3.5MM), del que destaca el transporte de valores.

El **resultado neto** final del período es de USD 19.66MM, menor en 24.9% a la utilidad alcanzada en igual período del año anterior.

Los indicadores de rentabilidad en relación al activo promedio mantienen la tendencia a disminuir en relación con los años anteriores, al igual que el resto del sistema. La reducción de rentabilidad a futuro podría resultar en un menor respaldo para su crecimiento, dado que es la fuente de capitalización de la institución.

A futuro será un reto para el Banco fortalecer sus niveles de rentabilidad tomando en cuenta un menor dinamismo de la economía, el mayor nivel de impuestos y contribuciones fruto de las nuevas regulaciones y un alto nivel de competencia.

▪ **ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS**

GFP cuenta con una administración adecuada de riesgos, que se apoya en una infraestructura tecnológica con personal capacitado para el seguimiento y control en las cuatro áreas específicas

del riesgo integral. La Administración utiliza métodos técnicos y mantiene modelos de evaluación para optimizar la gestión de riesgos, con estándares de prudencia financiera coherentes con las metas de calidad de activos y rentabilidad de la institución.

El manejo adecuado de **riesgos integrales** se ve reflejado en una morosidad reducida de la cartera total, una baja incidencia de pérdidas por eventos de riesgo operativo y adecuados niveles de liquidez.

Uno de los objetivos del área de riesgos es que la estrategia de diversificación de negocios esté acompañada por un seguimiento continuo de los riesgos asumidos.

La Administración espera que pese a transformarse en un banco de tipo universal, la calidad histórica de los activos no se desmejore y que los niveles de morosidad del segmento de consumo disminuyan en el mediano plazo.

**Riesgo de Crédito**

**Fondos Disponibles e Inversiones (36.3% del activo):**

Los fondos disponibles representan el 20.5% del activo del GFP, son de **liquidez inmediata** y mantienen un nivel bajo de riesgo de crédito, por lo que son un soporte adecuado para la cobertura de los pasivos de corto plazo. Aproximadamente el 55.33% de este rubro se encuentra invertido en depósitos **Money Market** de liquidez inmediata establecidos en el exterior.

Además, con la finalidad de cumplir los requerimientos legales sobre liquidez doméstica mantiene el 38.2% de fondos disponibles como depósitos para encaje y efectos de cobro inmediato, que son considerados fondos improductivos por su nula rentabilidad. En el semestre disminuyen en 33% debido al ciclo de crecimiento en las colocaciones del banco y al mayor nivel de liquidez que usualmente muestra el banco al final del año, al igual que el resto del sistema.

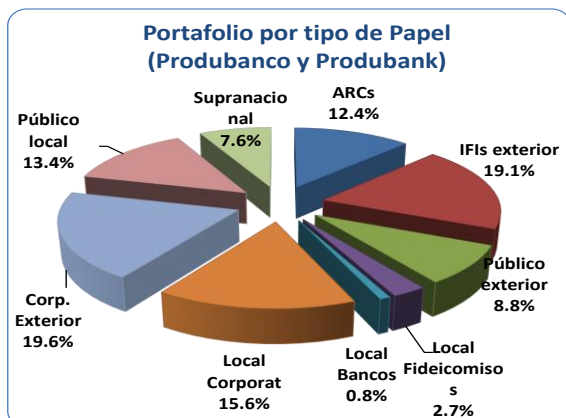
El monto restante se encuentra en cuentas de instituciones financieras del exterior calificadas en grado de inversión (2.01% de fondos disponibles), y en instituciones financieras del país con calificaciones de bajo riesgo local (4.46%).

El **portafolio de inversiones** constituye el 15.8% de los activos netos del GFP, disminuye en -4.3% en relación con sep-2012. Mantiene una liquidez adecuada y un bajo riesgo de crédito tanto en los papeles locales como en los del exterior.

El 67.4% se encuentra invertido en papeles del exterior y el resto ha sido colocado en diferentes instrumentos en el país, que han tenido un



crecimiento paulatino de su participación en los últimos años, debido a la regulación.



Fuente: Produbanco. Elaboración: BWR

GFP conserva el 12.4% del portafolio en títulos de subasta originados en el exterior que mantienen calificaciones de AA- y AAA en escala internacional. La exposición a estos títulos se ha reducido paulatinamente y la administración estima continuar esta tendencia hasta eliminar sus posiciones en el mediano plazo. De acuerdo con la visión conservadora del Banco estos títulos no forman parte de los activos líquidos, están contabilizados en inversiones disponibles para la venta y en mantenidas al vencimiento en plazos mayores a 360 días.

En general el portafolio total de inversiones tiene un plazo de vencimiento que concentra únicamente el 9.41% en plazos de hasta 30 días, el 21.8% hasta 90 días, en tanto que el 41.7% tiene un vencimiento mayor a 360 días. Sin embargo, en caso de necesitarlo, dada la calidad de los papeles, especialmente los que están fuera del país, podrían ser liquidados inmediatamente sin un descuento importante en su precio.

El 3% del portafolio se encuentra contabilizado en la categoría de disponibilidad restringida. En su mayoría estas inversiones están destinadas a garantizar líneas de crédito aprobadas de liquidez y de comercio exterior.

Si bien se advierte una mayor exposición en inversiones locales que tienen un mayor riesgo que el portafolio del exterior, la diversificación alcanzada en cuanto a títulos y plazos de vencimiento mejora la posición de riesgo del portafolio.

#### Calidad de Cartera:

La cartera de créditos, principal activo productivo, alcanzó un importante crecimiento (17.1% anual) que guarda coherencia con la planificación, y es

mayor al promedio del sistema bancario privado (9.3% anual).

El **segmento comercial, que incorpora tanto créditos corporativos, empresarial y pymes**, continúa siendo el que mayor participación tiene (73.4%), con un crecimiento de 15% anual.

Dentro de la cartera comercial están colocaciones que financian inventarios de concesionarios automotrices que están cubiertos con garantías reales. El crédito a concesionarios, mantiene una exposición importante dentro de los 25 mayores deudores.

Adicionalmente el 43% de las mayores exposiciones corresponde a créditos con instituciones financieras del exterior, que han elevado el grado de concentración de la cartera, pero que por el bajo riesgo de crédito son de buena calidad y podrían ser fácilmente liquidables en caso de necesitarlo.

La cartera pymes alcanzó una participación del 16.8% de la cartera del Banco a sep-2013 básicamente por el fuerte crecimiento del año 2012 (38% anual), ya que durante este año el crecimiento es menor (18%). Esta cartera mantiene bajos niveles de morosidad (1.65% a sep-2013) aunque se advierte una tendencia a incrementarse (1.03% a sep-2012). Debido al rápido crecimiento de los últimos dos años, la morosidad real está empezando a reflejarse paulatinamente a medida que la cartera alcanza un período de maduración mayor.

La cartera comercial de GFP incluye también cartera de clientes corporativos de la **filial en Panamá**, que tiene un bajo nivel de riesgo y representa el 10.3% del total de cartera del GFP antes de eliminaciones.

El **índice de concentración** de 25 mayores deudores sobre cartera total y en relación al patrimonio fue de 24.4% y 178% respectivamente. Si bien el riesgo de concentración se mitiga por la calidad de los deudores y las garantías que respaldan este tipo de operaciones, persisten niveles de concentración que podrían presionar los indicadores de calidad de activos en condiciones macroeconómicas menos favorables.

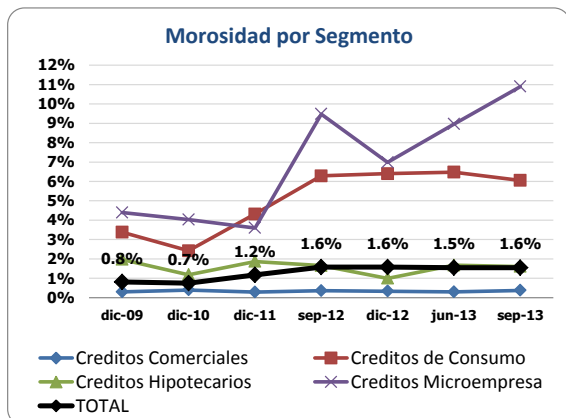
La **banca de personas** incluye créditos de consumo, tarjeta de crédito, cartera automotriz y crédito de vivienda; muestra un crecimiento de 20.6% anual y representa alrededor del 29.1% de la cartera del Banco.

La tarjeta de crédito y el crédito automotriz tienen el 32.5% y 22.6% de participación respectivamente en el segmento de banca de personas. Sin embargo, estas participaciones se han reducido paulatinamente por el menor crecimiento que mantienen desde dic-2011.

El segmento de **cartera de vivienda** representa únicamente el 4.7% de la cartera total, pero mantiene una tendencia de crecimiento importante (50.7% anual) pese a la competencia que existe en el sistema financiero por la participación del BIESS. El crecimiento del banco en este segmento es mayor al crecimiento observado en este tipo de créditos en el sistema (2.5% anual).

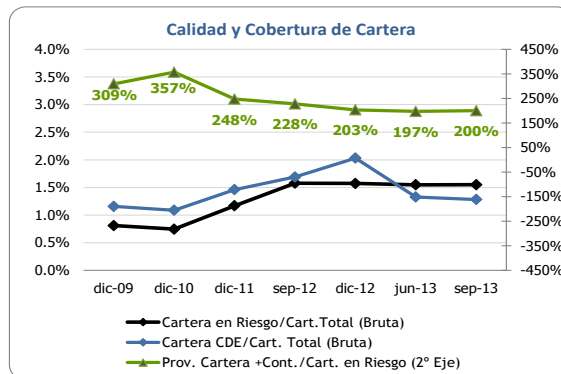
En cuanto a la colocación de **crédito automotriz**, el banco crece con menor rapidez conservando las condiciones de riesgo en concordancia con sus políticas, por lo que la recuperación ha sido mayor a las colocaciones produciéndose una disminución (-4.1% anual) de la cartera de este segmento hasta septiembre. Paralelamente, el Banco fortaleció sus sistemas de control para dar una respuesta oportuna que minimice los riesgos asumidos y optimizar la colocación. Las colocaciones realizadas en años anteriores alcanzaron rápidamente una alta morosidad, mientras que las colocaciones actuales muestran un mejor perfil. En los dos últimos trimestres se advierte una tendencia más estable.

La cartera de tarjeta de créditos representa el 8% de la cartera bruta total, debido al bajo crecimiento de 2.2% anual. El manejo adecuado de las colocaciones está permitiendo controlar el crecimiento de la morosidad que se observó los dos años anteriores, en el segmento de banca de personas. En los últimos trimestres esta **morosidad muestra una tendencia a disminuir**, como se advierte en el siguiente gráfico:



Fuente: Produbanco Elaboración: BWR

La morosidad total del GFP se reduce ligeramente de 1.58% en sep-2012 a 1.55% en sep-2013 y es menor al promedio del Sistema (3.60%), apoyada por la alta participación de cartera corporativa. En tanto que el índice de morosidad de cartera de consumo 6.06% se mantiene cercano al promedio del sistema bancos 6.40%.



Fuente: Produbanco Elaboración: BWR

La cobertura de provisiones a cartera en riesgo es adecuada aunque se ha presionado por el mayor crecimiento de la morosidad. A futuro se espera que las coberturas se fortalezcan y se mantengan en un nivel mayor a las 2 veces, consecuente con sus políticas históricas.

**Contingentes:** De acuerdo con las expectativas del Banco las operaciones contingentes, excluidos créditos aprobados y no desembolsados, principalmente fianzas y garantías, avales y cartas de créditos (USD 209MM), registran un crecimiento importante de 39% en relación con sep-2012. Estas transacciones están relacionadas al comportamiento de las operaciones de comercio exterior.

### Riesgo de Mercado

La institución mantiene como política que la **sensibilidad del margen financiero** y del **valor patrimonial** a una variación de 1% en las tasas de interés no supere el 10% del patrimonio técnico.

Para la distribución de los depósitos a la vista en las bandas de plazos, se maneja un supuesto de 10% en la primera banda y 90% a más de 360 días, según el análisis histórico de los depósitos.

Por esta razón, en el reporte de sensibilidad del valor de mercado del patrimonio, los depósitos a la vista tienen una duración de 1.49 años. Si se ajustara esta duración a cero, la sensibilidad del valor de mercado de su patrimonio sería mayor.

A sep-2013 el riesgo de tasa del margen financiero no es significativo, representando el 1.89% del patrimonio. La sensibilidad del valor patrimonial ante variaciones de 1% de la tasa es de 7.35% del patrimonio.

El GFP no tiene posiciones abiertas materiales en moneda extranjera por lo que el riesgo de tipo de cambio se considera bajo. Por la estructura de activos y pasivos, el riesgo de mercado de Produbanco es bajo.

**Riesgo de Liquidez**

GFP mantiene un manejo prudente de la liquidez con márgenes amplios sobre sus requerimientos. Los niveles de liquidez a sep-2013 se mantienen alrededor de 37.8% en la primera línea, y 36.81% en la segunda línea; pero la cobertura respecto de sus requerimientos mínimos mejora por la disminución de la volatilidad, recuperando así los niveles históricos, 5.54 veces su requerimiento de segunda línea (3.28 veces a jun-2013).

La cobertura de sus pasivos de corto plazo es mayor al promedio del sistema de bancos. El Banco mantiene adicionalmente activos líquidos que no están considerados en la liquidez estructural pero que podrían ser utilizados inmediatamente en caso de necesitarlos.

**Fondeo:**

El fondeo del Grupo proviene principalmente de sus obligaciones con el público que representan el 90.9% del pasivo. Al igual que en el resto del sistema se advierte una desaceleración de los depósitos en comparación con el año anterior, las captaciones del público incluyendo valores en circulación tienen un crecimiento de 15.1% anual (11.8% en el Sistema).

La menor liquidez de la economía provoca una competencia fuerte en la captación de recursos, lo cual ha llevado consigo un cambio paulatino en la estructura de composición de los depósitos con un peso menor de depósitos a la vista y un mayor crecimiento de depósitos a plazo y valores en circulación, situación que está encareciendo el costo del fondeo.

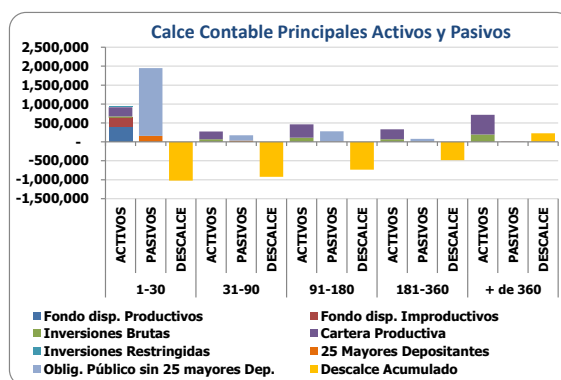
La planificación a mediados del año se ajustó al menor ritmo de la economía y las metas se han cumplido a sep-2013, esperan finalizar el año con un crecimiento mayor de depósitos a plazo que financiará su presupuesto de crecimiento de colocaciones de cartera.

Se mantiene la estrategia de incrementar la participación de los depósitos de personas en los depósitos totales, para alcanzar una mayor diversificación y ampliar la base de clientes. Sin embargo, la disminución de la concentración de depósitos que se alcanza en algunos períodos no logra estabilidad en el tiempo, debido a su posición fuerte en el nicho de negocios corporativo y empresarial y a la mayor competencia en todo el sistema. A sep-2013 los 25 mayores depositantes representan el 7.87% (10.17% a jun-2013) del total de obligaciones con el público.

El Mercado de Valores ha sido una fuente de fondeo frecuente para el Banco, tanto para fondos de corto plazo (papel comercial) como también de largo plazo, con emisiones convertibles, una de las cuales

(USD 12.3MM) aún está vigente hasta oct-2015. Si bien hasta el momento los valores en circulación representan únicamente el 3.9% del pasivo del banco, este tiene todavía por colocar parte del programa de papel comercial vigente y está en proceso de aprobación otro programa de papel comercial.

De acuerdo al reporte de **brechas de liquidez** presentado al organismo regulador, en un escenario contractual, el GFP presenta una posición holgada de activos líquidos netos para cubrir las brechas acumuladas negativas, que llegan a su requerimiento más alto entre los 61 a 90 días. La mayor brecha negativa representa el 34.5% de los activos líquidos.



Fuente: Produbanco  
Elaboración: BWR

La calidad de la liquidez en general, al igual que en el resto del sistema, podría deteriorarse debido a un incremento en el grado de intervención del Gobierno en el manejo de los recursos líquidos del sistema. El riesgo está dado por la posibilidad de que en el futuro se obligue a las instituciones financieras a direccionar su liquidez hacia inversiones de calidad inferior en términos de solvencia o liquidez.

**Riesgo Operativo**

El GFP ha definido tres áreas de riesgo que son de permanente análisis y en las que existe un seguimiento continuo. Estas son: el riesgo de continuidad del negocio, el levantamiento de eventos de riesgo operativo y el riesgo de seguridad de información.

La institución ha realizado una importante inversión en equipos y personal calificado para mejorar el control de estos riesgos. Las evaluaciones realizadas por el banco han mostrado resultados positivos.

Luego de la inversión importante en tecnología realizada en los dos últimos años el GFP cuenta con un software adecuado para sus objetivos de mejorar eficiencia operativa. El sistema mide tiempos de respuesta en sus procesos, lo que está también enlazado a su nueva visión de negocios de impulsar la banca de personas y mitigar el riesgo operativo que genera la actividad.

El GFP tiene identificados los procesos críticos relacionados a proveedores externos y ha desarrollado planes y estrategias para confrontar eventos de riesgo originados en estos canales.

En cuanto al levantamiento de eventos de riesgo operativo, la **Unidad de Riesgo** realiza un seguimiento permanente de los eventos de riesgo operativo e informa mensualmente al Comité de Riesgos Integrales, contando con una base histórica desde el año 2006.

Existen avances importantes en la implementación de medidas de seguridad en los canales informáticos mediante cambios de identificación y autenticación de los usuarios para contrarrestar delitos informáticos. Durante este año se planifica el mejoramiento operativo de su plataforma Web, que le servirá para aprovechar y crecer con mayor rapidez y seguridad en este canal transaccional, que ha adquirido cada vez mayor importancia en relación con los canales tradicionales.

Se estima que el GFP cuenta con una adecuada estructura tecnológica y de personal calificado en el área de riesgos producto de la inversión de varios períodos, lo que le permite tener un enfoque proactivo en términos de análisis y control de eventos de riesgo operativo.

Durante el trimestre se ha avanzado con los procesos registro y monitoreo de la base de datos de eventos de riesgo operativo, de capacitación a diferentes áreas, se continúa con un cronograma de desarrollo de planes de contingencia y continuidad, actualización de la matriz impacto-probabilidad de los eventos con modelos matemáticos estadísticos buscando mejorar continuamente la gestión y control del riesgo operativo. Los eventos de riesgo operativo se procesan adecuadamente logrando mitigar o eliminar las consecuencias para el banco.

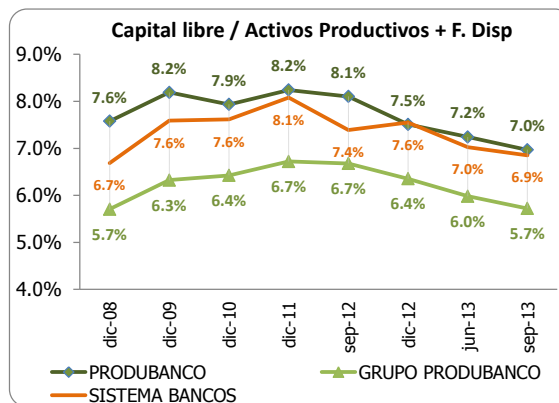
▪ **SUFICIENCIA DE CAPITAL**

GFP mantiene una posición patrimonial apropiada que se ha fortalecido con la capitalización de una parte de las utilidades de cada año, dando un soporte adecuado al crecimiento de sus activos de riesgo.

La relación de **patrimonio técnico** sobre activos ponderados por riesgo a sep-2013 es 10.84% (Sistema 11.73%). El capital primario, principal componente de la solvencia del Grupo por si solo cubre en 9.12% los activos ponderados por riesgo.

El patrimonio técnico secundario está constituido principalmente por los resultados del período y por la emisión de obligaciones convertibles en circulación que corresponden a un monto de USD 12.34 MM.

El principal movimiento en lo que va del año corresponde a la capitalización del 62.5% (USD 26MM) de las utilidades del año 2012 (USD 41.6MM) y el reparto de dividendos (USD 12MM) a los accionistas.



Fuente: SBS y Produbanco. Elaboración: BWR

Se mantiene una cobertura adecuada de sus activos de riesgo con provisiones y el soporte patrimonial le permite mantener un capital libre positivo que cubriría un eventual riesgo no esperado de hasta el 5.72% (6.68% a sep-2012) de sus activos productivos, a nivel de Grupo. La cobertura con capital libre para el promedio del sistema de bancos es 6.85. (Ver gráfico anterior).

El crecimiento de los activos productivos del GFP debido al crecimiento de la cartera y la menor generación de resultados han llevado consigo una disminución paulatina del indicador de capital libre.

En el futuro será un reto para el Grupo mantener su posición patrimonial en los promedios históricos, tomando en cuenta el entorno regulatorio y los menores resultados netos.

▪ **CARACTERÍSTICAS DE LA EMISIÓN CALIFICADA**

**Quinta Emisión Convertible:** La quinta emisión convertible de Produbanco por un monto de USD 24 MM fue aprobada y comenzó su colocación en octubre del 2010. A septiembre 2013 están colocados USD 12.3 MM. Los recursos obtenidos de la colocación han sido destinados a financiar operaciones de crédito de mediano y largo plazo del Banco.

Las características generales de la emisión en referencia se encuentran resumidas en la primera página de este informe. Cabe indicar que en el prospecto de oferta pública no se establecen resguardos adicionales a los que determina la Ley y la Codificación del Mercado de Valores.

### Factor de Conversión

El tenedor de las obligaciones únicamente podrá ejercer su derecho de conversión cada 180 días, en las mismas fechas de pago de intereses de las obligaciones, es decir por semestre vencido, según lo establecido a continuación.

Para tal efecto, deberá comunicar por escrito al Banco de la Producción S.A. Produbanco su intención de efectuar la conversión con al menos 20 días de anticipación a la fecha de terminación del respectivo período.

El factor de conversión de las obligaciones convertibles será el que consta en la siguiente tabla:

Número de Acciones por cada Título de USD 50M	
Período	Número de Acciones
Primero	20.408
Segundo	20.000
Tercero	18.868
Cuarto	18.519
Quinto	17.544
Sexto	17.241
Séptimo	16.393
Octavo	16.129
Noveno	15.385
Décimo	15.152

El factor de conversión podrá ser ajustado en los siguientes eventos:

- Cambio de valor nominal en las acciones de Produbanco.
- Cambio de la denominación o del valor de la unidad monetaria del Ecuador.
- Declaración de dividendo-acción por parte de Produbanco.

En caso de producirse uno o más de los eventos mencionados, el ajuste se realizará en la misma proporción en que estos eventos puedan afectar el derecho de los accionistas o de los obligacionistas, según lo determine en su momento el Directorio del Banco.

### Papel Comercial 2012:

Los recursos que se obtengan de la colocación del programa de papel comercial se utilizarán como un mecanismo de reestructuración de pasivos del Banco.

El programa comprende la emisión de papel comercial con plazos de hasta 359 días hasta por un monto de USD 125 millones. Dado el carácter revolvente de la emisión, el Banco podrá emitir nuevos títulos en el transcurso del tiempo siempre que su plazo contractual no supere el plazo total del programa, que es de 720 días.

La emisión se aprobó en agosto 2012 y se encuentra en proceso de colocación.

### Papel Comercial 2013:

Los recursos que se obtengan de la colocación del programa de papel comercial se utilizarán como un

mecanismo de reestructuración de pasivos del Banco.

El programa comprende la emisión de papel comercial con plazos de hasta 359 días hasta por un monto de USD 125 millones. Dado el carácter revolvente de la emisión, el Banco podrá emitir nuevos títulos en el transcurso del tiempo siempre que su plazo contractual no supere el plazo total del programa, que es de 720 días. Al momento el proceso continúa en aprobación en los órganos de control.

### ▪ Análisis de la Garantía

La garantía de la emisión convertible y de los programas papel comercial es de carácter general; está constituida por los activos totales del Banco de la Producción S.A., excluidos los activos diferidos, los activos pignoralados, hipotecados o entregados en fideicomiso.

La cobertura del papel comercial y la emisión convertible en circulación cumple los requerimientos legales.

(en miles USD)	sep-13	Activos Restringidos	Activos Libres	Activos Diferidos	Activos Cía General
<b>ACTIVOS</b>					
Depósitos en fls.	362,102		362,102		362,102
Inversiones Brutas	307,744	14,974	292,770		292,770
Cartera Productiva Bruta	1,459,737	35,656	1,424,081		1,424,081
Otros Activos Productivos Br.	322,849	154,671	168,178		168,178
<b>Total Activos Productivos</b>	<b>2,452,433</b>		<b>2,247,131</b>		<b>2,247,131</b>
Fondos Disp. Improductivos	243,373		243,373		243,373
Cartera en Riesgo	25,237		25,237		25,237
Activo Fijo	11,239		11,239		11,239
Otros Activos Improductivos	79,653	16,485	63,168	16,158	47,010
Total Provisiones	-49,613		-49,613		-49,613
<b>Total Activos Improductivos</b>	<b>359,501</b>		<b>293,403</b>		<b>277,245</b>
<b>Total Activos</b>	<b>2,762,321</b>	<b>221,787</b>	<b>2,540,534</b>	<b>16,158</b>	<b>2,524,376</b>
<b>Valores en circulación:</b>					
Papel Comercial 2013					125,000
Papel Comercial 2012					125,000
Obligaciones Convertibles en Acciones en circulación					12,343
<b>Monto total emisiones</b>					<b>262,343</b>
<b>Valores en circulación / Garantía General</b>					<b>10.4%</b>
<b>Garantía General / Valores en Circulación (veces)</b>					<b>9.62</b>

La garantía cubre adecuadamente las distintas emisiones y es de buena calidad, ya que está compuesta principalmente por activos productivos de bajo riesgo. Cabe mencionar que ninguna emisión tiene prelación frente al resto del pasivo.

Las emisiones no contemplan resguardos adicionales a los de Ley.

### ▪ POSICIONAMIENTO DEL VALOR EN EL MERCADO, PRESENCIA BURSÁTIL, LIQUIDEZ DE LOS VALORES



La colocación de la emisión de papel comercial se realiza discrecional e indistintamente, a través del mercado bursátil y/o extrabursátil.

El mercado ecuatoriano aún no ha alcanzado la dinámica que amerite un análisis específico del

posicionamiento del valor en el mercado ni de su presencia bursátil. En todo caso, se indica que el Emisor tiene experiencia dentro del Mercado de Valores y sus emisiones tienen una buena aceptación, apoyadas por su calificación de riesgo.

### GRUPO PRODUBANCO

(\$ MILES)	SISTEMA BANCOS	dic-09	dic-10	dic-11	sep-12	dic-12	sep-13
<b>ACTIVOS</b>							
Depositos en Instituciones Financieras	2,151,187	621,085	563,171	486,586	354,687	398,891	394,392
Inversiones Brutas	4,256,232	378,848	411,722	484,349	515,950	539,196	493,791
Cartera Productiva Bruta	16,534,185	847,573	1,028,418	1,205,380	1,385,757	1,386,074	1,616,634
<i>Otros Activos Productivos Brutos</i>	2,184,815	142,051	176,914	185,665	158,713	202,586	281,414
<b>Total Activos Productivos</b>	<b>25,126,418</b>	<b>1,989,556</b>	<b>2,180,224</b>	<b>2,361,981</b>	<b>2,415,107</b>	<b>2,526,747</b>	<b>2,786,232</b>
<i>Fondos Disponibles Improductivos</i>	2,667,440	124,638	170,265	159,677	290,476	364,119	243,781
Cartera en Riesgo	617,206	6,921	7,710	14,256	22,205	22,134	25,460
Activo Fijo	504,487	9,807	10,734	14,859	14,615	16,403	19,906
Otros Activos Improductivos	1,211,072	42,916	43,577	51,018	63,376	68,899	87,771
Total Provisiones	(1,428,097)	(24,043)	(28,033)	(36,039)	(51,043)	(45,571)	(51,910)
<b>Total Activos Improductivos</b>	<b>5,000,205</b>	<b>184,282</b>	<b>232,286</b>	<b>239,809</b>	<b>390,671</b>	<b>471,554</b>	<b>376,918</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>28,698,527</b>	<b>2,149,795</b>	<b>2,384,477</b>	<b>2,565,751</b>	<b>2,754,735</b>	<b>2,952,730</b>	<b>3,111,239</b>
<b>PASIVOS</b>							
Obligaciones con el Público	22,890,011	1,848,217	1,997,736	2,101,522	2,359,865	2,503,571	2,591,766
Depósitos a la Vista	15,833,014	1,173,181	1,371,323	1,511,110	1,632,274	1,807,691	1,821,530
Operaciones de Reporto	19,300	2,602	-	-	-	-	-
Depósitos a Plazo	6,432,247	540,589	495,900	481,508	618,385	582,479	664,364
Depósitos en Garantía	3,705	-	-	-	-	-	-
Depósitos Restringidos	601,746	131,846	130,513	108,904	109,206	113,401	105,872
Operaciones Interbancarias	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones Inmediatas	147,548	29,264	42,145	43,373	31,211	28,055	18,987
Aceptaciones en Circulación	55,157	264	4,591	-	-	-	-
Obligaciones Financieras	942,264	31,387	24,757	20,263	18,874	20,683	15,152
Valores en Circulación	467,491	-	53,529	73,465	7,845	58,522	112,736
Oblig. Convert. y Aportes Futuras Capitaliz	187,567	13,110	10,630	12,291	12,343	12,344	12,345
Cuentas por Pagar y Otros Pasivos	1,099,115	56,342	64,608	99,966	93,682	82,979	104,698
Provisiones para Contingentes	84,740	2,329	2,742	1,947	2,116	1,909	1,904
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>25,873,893</b>	<b>1,980,913</b>	<b>2,200,738</b>	<b>2,352,827</b>	<b>2,525,936</b>	<b>2,708,064</b>	<b>2,857,588</b>
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>2,824,635</b>	<b>168,883</b>	<b>183,739</b>	<b>212,925</b>	<b>228,799</b>	<b>244,667</b>	<b>253,651</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>28,698,527</b>	<b>2,149,795</b>	<b>2,384,477</b>	<b>2,565,751</b>	<b>2,754,735</b>	<b>2,952,730</b>	<b>3,111,239</b>
<b>CONTINGENTES</b>	<b>4,340,813</b>	<b>377,751</b>	<b>491,010</b>	<b>501,507</b>	<b>445,326</b>	<b>465,357</b>	<b>514,922</b>
<b>RESULTADOS</b>							
Intereses Ganados	1,557,946	94,108	105,800	123,365	109,541	147,771	120,378
Intereses Pagados	378,195	34,871	34,943	30,583	26,209	35,762	32,240
<b>Intereses Netos</b>	<b>1,179,751</b>	<b>59,237</b>	<b>70,857</b>	<b>92,782</b>	<b>83,332</b>	<b>112,009</b>	<b>88,139</b>
Otros Ingresos Financieros Netos	120,003	16,840	22,394	27,163	15,775	20,635	13,130
Margen Bruto Financiero (IO)	1,299,753	76,077	93,251	119,945	99,107	132,644	101,269
Ingresos por Servicios (IO)	269,415	35,878	37,142	46,189	36,277	47,596	38,763
Otros Ingresos Operacionales (IO)	81,591	455	1,386	8,469	2,279	2,552	944
Gastos de Operación (Goperac)	1,095,518	90,219	97,024	115,786	92,589	126,782	100,174
Otras Perdidas Operacionales	51,468	67	53	7,436	377	382	22
<b>Margen Operacional antes de Provisiones</b>	<b>503,774</b>	<b>22,123</b>	<b>34,702</b>	<b>51,382</b>	<b>44,698</b>	<b>55,628</b>	<b>40,781</b>
Provisiones (Goperac)	308,745	3,391	10,285	14,075	23,651	21,614	18,522
<b>Margen Operacional Neto</b>	<b>195,029</b>	<b>18,732</b>	<b>24,417</b>	<b>37,307</b>	<b>21,047</b>	<b>34,014</b>	<b>22,260</b>
Otros Ingresos	126,207	9,052	8,576	8,806	16,915	19,565	8,438
Otros Gastos y Perdidas	38,309	203	91	225	95	102	103
Impuestos y Participación de Empleados	97,510	8,791	10,174	11,840	11,675	11,846	10,928
<b>RESULTADOS DEL EJERCICIO</b>	<b>185,416</b>	<b>18,790</b>	<b>22,728</b>	<b>34,048</b>	<b>26,192</b>	<b>41,631</b>	<b>19,665</b>

### GRUPO PRODUBANCO

(\$ MILES)	SISTEMA BANCOS	dic-09	dic-10	dic-11	sep-12	dic-12	sep-13
<b>CALIDAD DE ACTIVOS</b>							
Act. Productivos + F. Disponibles	27,793,858	2,114,194	2,350,489	2,521,658	2,705,583	2,890,867	3,030,012
Cartera Bruta total	17,151,391	854,494	1,036,128	1,219,636	1,407,962	1,408,208	1,642,094
Cartera Vencida	254,575	3,996	4,137	5,833	6,759	7,404	6,915
Cartera en Riesgo	617,206	6,921	7,710	14,256	22,205	22,134	25,460
Cartera C+D+E	725,798	6,830	7,563	11,080	14,027	15,231	16,215
Provisiones para Cartera	(1,146,585)	(19,090)	(24,801)	(33,369)	(48,495)	(43,125)	(49,103)
Activos Productivos / T.A. (Brutos)	83.4%	91.5%	90.4%	90.8%	86.1%	84.3%	88.1%
Activos Productivos / Pasivos con Costo	145.0%	165.0%	169.0%	176.2%	165.1%	163.6%	165.5%
Cartera Vencida / T. Cartera (Bruta)	1.5%	0.5%	0.4%	0.5%	0.5%	0.5%	0.4%
Cartera en Riesgo/T. Cartera (Bruta)	3.6%	0.8%	0.7%	1.2%	1.6%	1.6%	1.6%
Cartera en riesgo+reestructurada x vencer / T. Cartera (Bruta)	4.0%	1.0%	0.9%	1.3%	1.8%	1.8%	1.7%
Cartera C+D+E / T. Cartera (Bruta)	4.2%	0.8%	0.7%	0.9%	1.0%	1.1%	1.0%
Prov. de Cartera+ Contingentes/ Cart en Riesgo	199.5%	309.5%	357.2%	247.7%	227.9%	203.5%	200.3%
Provisiones de Cartera + Contingentes / Cartera en Riesgo + Reestr	181.7%	240.3%	280.6%	218.5%	203.5%	182.4%	178.8%
Prov. de Cartera +Contingentes /Cartera CDE	169.7%	313.6%	364.2%	318.7%	360.8%	295.7%	314.6%
Prov de Cartera / T. Cartera (Bruta)	6.7%	2.2%	2.4%	2.7%	3.4%	3.1%	3.0%
Prov con Conting sin invers. / Activo CDE		252.0%	382.0%	330.3%	352.9%	291.8%	290.2%
25 Mayores Deudores /Cart. Bruta y Conting.	0.0%	21.7%	28.4%	24.0%	14.5%	23.9%	24.4%
25 Mayores Deudores / Patrimonio	0.0%	131.3%	185.1%	152.5%	98.5%	153.5%	178.4%
Cart CDE+ Catigos periodo +Venta cart E /Cartera Bruta prom	4.9%	1.2%	1.1%	1.5%	1.7%	2.0%	1.3%
Recuperación Ctgos periodo / ctgos periodo anterior	92.7%	50.7%	51.5%	45.6%	39.5%	57.6%	24.8%
Ctgo total periodo / MON antes de provisiones	22.0%	15.4%	15.3%	13.0%	19.4%	22.1%	9.1%
Castigos Cartera (Anual)/ Cartera Bruta Prom.	0.7%	0.3%	0.3%	0.5%	0.8%	0.9%	0.3%
<b>CAPITALIZACION</b>							
PTC / APPR	11.73%	15.33%	13.70%	13.67%	13.19%	12.78%	10.84%
TIER I / APPR	10.93%	12.26%	10.89%	10.32%	10.26%	9.88%	9.12%
PTC / Activos y Contingentes	7.91%	6.98%	6.74%	7.32%	7.74%	7.30%	7.32%
Activos Fijos +Activos Fideicom/ Patr. Técnico	22.50%	13.33%	12.46%	14.44%	12.69%	13.29%	13.71%
Capital libre (USD M)**	1,897,239	133,564	150,913	169,392	180,643	183,592	173,293
Capital libre / Activos Productivos + F. Disp	6.85%	6.32%	6.42%	6.72%	6.68%	6.35%	5.72%
Capital Libre / Patrimonio + Provisiones	44.85%	69.13%	70.87%	67.89%	64.32%	63.08%	56.55%
TIER I / Patrimonio Tecnico	93.20%	79.99%	79.49%	75.47%	77.79%	77.27%	84.20%
Patrimonio/ Activo Neto Promedio (Apalancamiento)	9.99%	7.99%	8.10%	8.60%	8.60%	8.87%	8.37%
TIER I / Activo Neto Promedio	8.58%	6.68%	6.80%	6.84%	7.25%	6.99%	7.37%
<b>RENTABILIDAD</b>							
Comisiones de Cartera	5,783	369	121	61	25	31	15
Ingresos Operativos Netos	1,599,292	112,342	131,726	167,168	137,287	182,410	140,955
Result. antes de impuest. y particip. trab.	282,927	27,581	32,902	45,889	37,867	53,477	30,594
Margen de Interés Neto	75.72%	62.95%	66.97%	75.21%	76.07%	75.80%	73.22%
ROE	8.84%	11.64%	12.89%	17.17%	15.81%	18.20%	10.52%
ROE Operativo	9.29%	11.60%	13.85%	18.81%	12.71%	14.87%	11.91%
ROA	0.87%	0.89%	1.00%	1.38%	1.31%	1.51%	0.86%
ROA Operativo	0.92%	0.89%	1.08%	1.51%	1.05%	1.23%	0.98%
Inter. y Comis. de Cart. Netos /Ingr Operat.Net.	74.13%	53.06%	53.88%	55.54%	60.72%	61.42%	62.54%
Intereses y Comis. de Cart. Netos /Activos Productivos Promedio (N	6.43%	3.07%	3.40%	4.09%	4.65%	4.58%	4.42%
M.B.F. / Activos Productivos promedio	7.05%	3.92%	4.47%	5.28%	5.53%	5.43%	5.08%
Gasto provisiones / MON antes de provisiones	61.29%	15.33%	29.64%	27.39%	52.91%	38.85%	45.42%
Gastos Operacionales / Ingr. Operativos Netos	87.81%	83.33%	81.46%	77.68%	84.67%	81.35%	84.21%
Gasto Operacionales sin Prov/ Ingr Oper Netos	68.50%	80.31%	73.66%	69.26%	67.44%	69.50%	71.07%
Gto Operacionales (Anual)/ Activos N Prom	6.62%	4.43%	4.73%	5.25%	5.83%	5.38%	5.22%
<b>LIQUIDEZ</b>							
Fondos Disponibles	4,818,626	745,723	733,436	646,263	645,163	763,011	638,173
Activos Líquidos (BWR)	6,658,502	861,418	878,544	862,416	820,078	936,185	844,392
25 Mayores Depositantes	0.00%	204,493	188,757	201,050	208,447	220,000	204,047
100 Mayores Depositantes	0.00%	386,440	302,605	397,124	402,303	440,229	395,052
Índice Liquidez Estructural 1ra Línea (SBS)	33.44%	60.40%	52.76%	47.62%	41.85%	43.62%	37.80%
Índice Liquidez Estructural 2nda Línea(SBS)	30.54%	48.67%	44.07%	43.84%	39.49%	42.58%	36.81%
Requerimiento de Liquidez Segunda Línea	n/a	12.56%	11.32%	10.79%	7.15%	7.11%	6.65%
Cobertura Liquidez Estructural Segunda Línea (veces)	n/a	3.87	3.89	4.06	5.52	5.99	5.54
Mayor brecha acum de liquidez / Act. Líquidos	n/a	53.79%	47.31%	50.44%	48.34%	32.31%	45.48%
Activos Liq. (BWR)/Pasivos corto plazo(BWR)	33.44%	59.43%	52.12%	46.89%	41.72%	43.43%	37.65%
Fondos Disp. / Pasivos CP(BWR)	24.20%	51.45%	43.51%	35.14%	32.82%	35.40%	28.45%
25 May. Deposit./Oblig con el Público		11.06%	9.45%	9.57%	8.83%	8.79%	7.87%
25 May. Deposit./Activos Líquidos (BWR)		23.74%	21.49%	23.31%	25.42%	23.50%	24.16%
<b>RIESGO DE MERCADO</b>							
Riesgo de tasa Margen Fin/Patrimonio (1% var)		2.29%	2.31%	2.11%	1.83%	2.17%	0.00%
Riesgo de tasa Val. Patrim/Patrimonio (1% var)		6.08%	6.68%	6.32%	6.90%	7.42%	7.35%



## ANEXO 1

## Hechos Relevantes y Subsecuentes

- En jun. 2012 se expide la Ley Orgánica para la **Regulación de los Créditos para Vivienda y Vehículos**. No podrá requerirse garantías reales ni medidas similares para hipotecas (créditos hasta \$146 mil) o préstamos para vehículos (créditos hasta \$29.2mil), cuando son el único del deudor y para uso familiar.
- En jun. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2194) resuelve que se deberá informar a los consumidores financieros previo a la aprobación de créditos, la **política de cobranza extrajudicial**. Se considerará práctica no autorizada el cobro automático a deudores por incurrir en mora.
- En jun. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2208) exige que el precio para el pago con tarjeta de crédito y al contado debe ser el mismo.
- En jun. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2217) resuelve modificar los niveles de provisiones a las diferentes clasificaciones de crédito. Resuelve la creación de una **Provisión Anticíclica** para la cartera de créditos. Además resuelve que los **Créditos aprobados no desembolsados de la cartera de crédito de consumo**, deberán ser considerados para el cálculo de patrimonio técnico.
- En jun. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2219) resuelve cambiar los días en los que una operación crediticia pasa a **vencido o que no devenga intereses** de acuerdo al segmento de crédito que pertenezca. De esta manera, un crédito comercial pasa a vencido a los 30 días; un crédito de vivienda a los 60 días y los créditos de consumo y microcrédito a los 15 días.
- En jun. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2220) determina realizar los cambios necesarios a las **Mutualistas** de Ahorro y Crédito para que puedan establecer la figura de capital social.
- En jun. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2221) determina los servicios con tarifas máximas y las transacciones básicas, que por su naturaleza son gratuitas. Dentro de transacciones básicas se incluye la **afiliación y renovación de tarjetas de crédito**.
- En jul. 2012, conforme lo estableció la **Ley de Control de Poder de Mercado**, venció el plazo para la desinversión de la banca en aseguradoras, casas de valores, administradoras de fondos y negocios no financieros.
- En jul. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2225) determina que solamente las instituciones financieras y las compañías emisoras o administradores de tarjetas de crédito pueden actuar como **emisor u operador de tarjetas de crédito**. Se exceptúan las tarjetas de crédito de circulación restringida emitidas por compañías que son originadoras de procesos de titularización de cartera que, a la presente fecha, mantengan valores en circulación en el mercado. Las tarjetas restringidas deberán ser retiradas dentro de los 90 días posteriores a la reforma (JB-2012-2236).
- En jul. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2226) dispone que todas las entidades integrantes del sistema financiero público y privado contarán con un **defensor del cliente** (principal y suplente). Este será elegido por el Consejo de Participación Ciudadana y Control Social.
- En jul. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2237) dispone que las empresas de seguros, casas de valores, administradores de fondos y fideicomisos deben **desinvertir sus participaciones en instituciones financieras hasta el 13 de enero del 2013**.
- En jul. 2012 la Junta Bancaria (JB-2012-2239) dispone que los aportes que deberán realizar las instituciones financieras privadas al **Fondo de Liquidez** será por un equivalente **no menor** al 3% de los depósitos sujetos a encaje. Adicionalmente mediante Reg.027-2012, **se incrementó el aporte del 3% al 5% de sus depósitos sujetos a encaje. A partir de enero de 2013 el aporte en saldo se incrementará en 1% cada año hasta alcanzar la meta del 10%** de los depósitos sujetos a encaje.
- En jul. 2012 el Banco Central del Ecuador (Regulación 028-2012) modifica los porcentajes sobre captaciones sujetos a **reservas mínimas de liquidez**. Los depósitos en BCE, títulos del BCE o títulos de instituciones financieras públicas se aumenta a un mínimo de 3%. Los valores de renta fija del sector no financiero de emisores nacionales públicos, adquiridos en el mercado primario se aumentan a un mínimo de 2%. Se estipula que no formarán parte de las reservas

mínimas de liquidez las inversiones mantenidas hasta el vencimiento, las inversiones restringidas y los valores originados en procesos de titularización del sistema financiero, en los cuales el adquirente sea el mismo originador o una institución que forme parte del grupo financiero. El **Coefficiente de Liquidez Doméstica** se aumenta a por lo menos el 60% de la liquidez total de las instituciones financieras.

- En jul. 2012 el Banco Central del Ecuador (Regulación 029-2012) informó que las **transferencias de dinero provenientes del exterior** al país solicitadas a las instituciones financieras nacionales, deberán realizarse a través del Banco Central a partir del 30 de noviembre.
- En oct. 2012 la Asamblea Nacional aprueba en segunda instancia el proyecto de Ley Derogatoria a la Ley de Burós de Crédito, eliminando la **Central de Riesgos y los Burós de Crédito** privados. Se crea una nueva entidad estatal, denominada **Dirección Nacional de Datos Públicos**, que remplazará a la anterior central de riesgos y los burós privados.
- En dic. 2012 la Junta Bancaria mediante resolución (JB-2012-2383) determina el porcentaje que las instituciones financieras deben mantener en créditos para la vivienda.
- En dic. 2012 se aprueba la **Ley Orgánica de Redistribución de los Ingresos para el Gasto Social**, en la cual se reforman las siguientes Leyes: Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, Ley Reformatoria para la Equidad Tributaria en el Ecuador, Ley General de Instituciones del Sistema Financiero, Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario y Ley de Creación del Servicio de Rentas Internas. La Ley permitirá incrementar el **Bono de Desarrollo Humano** generando recursos a través de mayores impuestos a los Bancos y Financieras. Los principales impactos al sistema son:
  - Elimina el beneficio de la reducción del 10% en el impuesto a la renta si se reinvertía en créditos productivos.
  - Se cambia fórmula de cálculo al anticipo de impuesto a la renta.
  - Tarifa del 12% de IVA para los servicios financieros.
- Obligatoriedad de remitir información al SRI sin necesidad de intermediación de autoridad alguna.
- Posibilidad de devolución del crédito tributario producto del ISD.
- Reforma al impuesto a los activos en el exterior y se determina una nueva tarifa para el mismo (0.25% mensual) y una tarifa especial cuando se trate de inversiones realizadas en paraísos fiscales (0.35% mensual).
- Reforma a las contribuciones a la Superintendencia de Bancos y Seguros.
- En dic. 2012, la Junta Bancaria (JB-2012-2386) aprueba las **contribuciones a la Superintendencia de Bancos y Seguros** que deben realizar las instituciones reguladas. Los bancos privados deberán aportar 1.00 por mil, 0.46 por mil o 0.10 por mil de acuerdo al tamaño de sus activos.
- En enero 2013, el **COSEDE** fijó en \$31.000 el valor máximo de cobertura del seguro de depósitos en las IFIs (Res. COSEDE-DIR-2013-001; RO 887).
- En enero 2013, el **COSEDE** fijó en 6 por mil anual el aporte de la prima fija que deben realizar las COACs antes reguladas por la SIBS. (Res. COSEDE-DIR-2013-002; RO 887).
- En enero 2013, la Junta Bancaria (JB-2013-2392) determinó los principios de Buen Gobierno Corporativo para las instituciones financieras públicas.
- En enero 2013, la Superintendencia de Bancos y Seguros (SBS-2013-040) aprueba la fusión ordinaria por **absorción del Banco Universal S.A. Unibanco por parte del Banco Solidario S.A.**
- El 26 de marzo 2013 se declara en **liquidación forzosa al Banco Territorial**. Primera institución que requiere la cobertura del COSEDE.
- En marzo 2013, la Junta Bancaria (JB-2013-2431) **reforma las cuentas de provisiones** y define cuales pueden ser parte del patrimonio técnico.
- En junio 2013, la Junta Bancaria (JB-2013-2498) decidió suspender la constitución de **provisión anticíclica** hasta que la Junta considere necesario reactivar nuevamente su implementación.

#### ANEXOS : Hechos Relevantes, Situación Macroeconómica, Sectorial Bancos Privados-

La información de este reporte es propiedad de BankWatch Ratings y podrá ser reproducida únicamente con citación de la fuente.



- En junio 2013, la Junta Bancaria (JB-2013-2500) resuelve que las instituciones financieras y las compañías emisoras y administradoras de tarjeta de crédito podrán ofrecer **planes de recompensa** y prestaciones en el exterior, previa aceptación del tarjetahabiente.
- En junio 2013, la Junta Bancaria (JB-2013-2502) resuelve **reducir el aporte a la Superintendencia de Bancos y Seguros** de las

instituciones con activos mayores a USD 1,500MM. El aporte se reduce de 1,00 por mil a 0,70 por mil.

En julio 2013, la Junta Bancaria (JB-2013-2526) modifica la forma de cálculo para determinar el porcentaje anual que las instituciones financieras deben otorgar en **créditos para la vivienda**.

## Entorno Macroeconómico

## ANEXO 2

## DATOS GENERALES

	2011	2012	2013 prev. *
Inc. PIB (Año base 2007) %	7.50	5.01	4.05
PIB CORRIENTE ( Mill USD)	77,832	84,682	90,326
Inc. PIB CORRIENTE%	14.78%	8.80%	6.66%
Inflación Anual %	5.41	4.16	3.93%
Total Ingresos	18,600	20,405	25,454
Total Gastos	22,342	24,642	30,515
Deficit / Superavit	(3,742)	(4,237)	(5,061)
Deuda Gobierno **	14,552	18,694	20,197
Deuda Interna **	4,506	7,781	7,866
Deuda externa **	10,046	10,913	12,331
Deuda total del Gobierno / PIB%	18.6%	25.0%	22.36
Deuda externa del Gobierno / PIB%	12.8%	14.9%	13.65
Deuda interna del Gobierno / PIB%	5.8%	11.0%	8.71
Precio del Petroleo / barril USD (ref)	99.75	91.82	96.39
Precio Programado Petroleo		79.3	84.9
Gasto Corriente Gobierno / PIB%	23.5%	20.6%	21.4%
Fuentes: Analisis Semanal Fuente Banco Central			
<b>Debe tomarse en cuenta que la deuda menor a 360 días el Gobierno no la contabiliza como tal</b>			
<b>** Datos a marzo 2013</b>			
<b>* Presupuesto del Estado para 2013</b>			

## ANTECEDENTE

A la fecha de este reporte, la Asamblea Nacional aprobó la proforma presupuestaria para el 2013, la que fuera enviada por el Ejecutivo con carácter de urgente el 5 de julio 2013.

Conforme dicta la Constitución de la Republica, en año de elecciones, es el nuevo gobierno el que debe efectuar el presupuesto, explicando por qué se presentó, transcurrido ya el primer semestre del año 2013. Se espera que en los próximos meses se anuncie la proforma para el 2014.

## SECTOR REAL

**Producto Interno Bruto (PIB):** Las proyecciones para el 2013, de acuerdo a la proforma, indican un crecimiento del 4.05%, porcentaje inferior al alcanzado en el 2012 que fue 5.1%. La desaceleración, a pesar del incremento del presupuesto en 24%, obedece a que gran parte del monto de gastos es corriente y una reducción en el crecimiento de la construcción.

Algunos estimados de Organizaciones Multinacionales son menos alentadores, así el Banco Mundial proyecta que la economía crecería en 3.8%; la CEPAL menciona una desaceleración de 1.2%, para llegar a 3.5%; en todos los casos, las proyecciones apuntan a una desaceleración de la Economía.

Factores externos como el estancamiento o caída del precio del petróleo, una revalorización del dólar frente a las monedas de los países vecinos, la desaceleración de la economía China, nuestro principal proveedor de fondos, incidiría en limitar el crecimiento planificado del País.

**Las manufacturas** ofrecen un importante aporte al crecimiento (5.8%) para el 2013, siendo uno de los mayores aumentos de los últimos años, con un aporte del 12.6% del PIB.

Se estima que **La construcción** crecerá el 6%, porcentaje bastante inferior al alcanzado en el 2011 de 21.6% y 2012 de 14%, sin embargo, mantiene un aporte significativo de 11.1% del PIB.

**El petróleo y la refinación**, tendrán un componente de 11.3%, del PIB. En el primer semestre del 2013 el precio de crudo del oriente terminó en USD 97.45 el barril, registrando un alza respecto de diciembre 2012 de USD 5.63.

Se considera que el precio del petróleo no tendrá mayores variaciones y que mantendrá un promedio similar o ligeramente inferior para el 2013, lo cual generaría mayores retos al Gobierno, por la dependencia que tiene la economía en el petróleo y el hecho de que los gastos continúan aumentando en mayor proporción a los ingresos.

**La inflación** a mayo del 2013, mantiene un comportamiento a la baja, es así, que llega a 3.01%, inferior a la registrada en mayo 2012, que fue de 4.85%. En el presupuesto para el 2013, se proyecta la inflación en 3.9%, que no se presenta difícil de alcanzar, de continuar la actual trayectoria.

**El Mercado Laboral:** La tasa de desempleo, respecto a diciembre 2012, disminuyó en 0.14%, tanto a nivel urbano como rural, situándose a junio 2013 en 4.9%.

**El salario básico** unificado para el 2013 es de USD 318.00, con un incremento del 8.9%, (USD 292.00 a junio 2012).

**Las tasas de interés** referenciales no han registrado cambios, conservándose estables y no se esperarían variaciones en el corto, plazo. La tasa pasiva referencial se mantiene en 4.53% y la tasa activa referencial en 8.17%. Las tasas de interés de los segmentos crediticios tampoco registran variaciones en el último trimestre.

## ANEXOS : Hechos Relevantes, Situación Macroeconómica, Sectorial Bancos Privados-

La información de este reporte es propiedad de BankWatch Ratings y podrá ser reproducida únicamente con citación de la fuente.

**SECTOR EXTERNO**

La balanza comercial a mayo 2013, presenta un déficit acumulado de USD 287 millones FOB, mayor al obtenido a mayo 2012, que fue positivo en (USD 581 millones). Esta diferencia se da debido a una mayor exportación gracias a los altos precios del petróleo en el 2012, (USD 101.68 a mayo 2012; USD 96.39 a mayo 2013), en volumen se mantuvieron casi iguales, con una diferencia menor para este periodo 2013 de 207m barriles.

**EXPORTACIONES USD 10,173mm (mayo 2013).**

Las exportaciones anuales disminuyeron en -1.43%. Las petroleras suman USD 6,385.2 mm disminuyendo en -11.64% (incluidos los derivados). Las exportaciones petroleras representan el 55.46% del total.

Las exportaciones no petroleras suman USD 4,530.62mm; en valores monetarios se incrementan en 15.12%. Las exportaciones no tradicionales incrementan su participación frente a las tradicionales, aunque los productos con mayor participación, del total exportado, siguen siendo el banano (10.37%), el camarón (6.2%), los productos de mar (5.9%) y las flores (3.7%).

**IMPORTACIONES USD 10,435.84 mm, (mayo 2013).**

A mayo 2013 las importaciones se incrementan en 7.17% en términos monetarios, sin que se registren crecimientos significativos en los diferentes rubros importados excepto en los bienes de consumo que disminuyen en monto (-4.59%). Los otros rubros conservan una participación del total general similar al año anterior, así tenemos materias primas (31.36%), bienes de capital (27%) y los combustibles y lubricantes, que crecen en 13.92% y su participación sube a 23% de las importaciones.

**SECTOR PÚBLICO**

El Presupuesto General del Estado (PGE) proyectado a diciembre 2013 registra un crecimiento de 24.7% con un déficit de USD 5,061 millones. El crecimiento del gasto público se mantiene mayor al de los ingresos. Se espera que el precio del petróleo, el cual alimenta el presupuesto, se mantenga estable o con ligera tendencia a la baja. La disminución en el crecimiento de China, la situación reprimida de Europa, la paralización de la refinera de Esmeraldas, entre otros factores, tendría incidencia negativa en los ingresos petroleros del País.

**PRESUPUESTO GENERAL DEL ESTADO**

**INGRESOS**

	2011	2012	2013 pres	Variacion 2012/2013
<b>TOTAL INGRESOS</b>	<b>18,600</b>	<b>20,405</b>	<b>25,454</b>	<b>24.7%</b>
<b>TRIBUTARIOS</b>	<b>9,426</b>	<b>10,362</b>	<b>12,793</b>	<b>23.5%</b>
<b>PETROLEROS</b>	<b>7,341</b>	<b>8,401</b>	<b>8,690</b>	<b>3.4%</b>
<b>NO TRIBUTARIOS</b>	<b>1,234</b>	<b>1,130</b>	<b>2,946</b>	<b>160.7%</b>
Transf Corrientes	422	89	1,025	1051.0%
Otros, autogestion.	177	423	-	

Fuente: Análisis Semanal  
Elaboración BWR

**EGRESOS**

	2011	2012	2013 presp	Variacion 2012/2013
<b>TOTAL EGRESOS</b>	<b>22,342</b>	<b>24,642</b>	<b>30,515</b>	<b>23.8%</b>
<b>Gasto Corriente</b>	<b>14,966</b>	<b>16,699</b>	<b>19,347</b>	<b>15.9%</b>
- Sueldos	6,519	7,547	7,884	4.5%
- Bienes y servicios	5,396	5,996	8,138	35.7%
- Transferencias y otros gastos	2,312	2,352	2,678	13.9%
Financieros	740	804	647	-19.5%
Gasto de Capital	7,376	7,943	11,168	40.6%

Fuente: Análisis Semanal  
Elaboración BWR

**Tributación:**

La recaudación de impuestos ha mantenido un crecimiento continuo, a mayo se reporta un 13.8% respecto al 2012 y la tendencia ha sido persistente durante los últimos seis años.

El impuesto al Valor Agregado IVA, que de alguna manera mide la actividad económica, ha tenido un incremento del 15.6%, de acuerdo a lo planificado con el SRI.

El ISD o impuesto a la salida de divisas ha tenido un incremento importante, debido al aumento de la tasa de recaudación de 2 al 5%, convirtiéndose en el tercer impuesto en importancia.

**Gastos:**

El cambio ajustado a precios constantes del 2007, da como resultado que el peso de las cuentas nacionales en la economía sea menores, lo que da mayor holgura al gasto público, para seguir creciendo.

El comportamiento expansivo del gasto es cada vez mayor, disminuyendo la flexibilidad de la economía ecuatoriana, en especial porque un alto porcentaje está en gastos corrientes (63.4%), sin que se sienta un re direccionamiento de la política del Gobierno, en este aspecto.

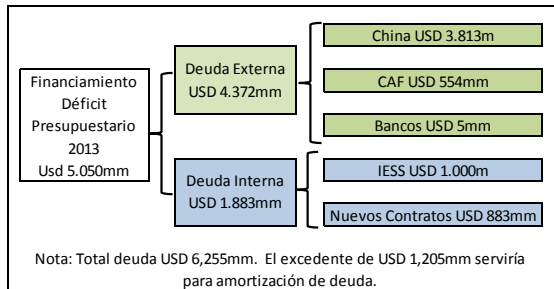
Los créditos recibidos tanto del exterior como internos, empiezan a amortizarse, incidiendo en el flujo de los gastos; a marzo 2013 la deuda total

**ANEXOS : Hechos Relevantes, Situación Macroeconómica, Sectorial Bancos Privados-**

La información de este reporte es propiedad de BankWatch Ratings y podrá ser reproducida únicamente con citación de la fuente.

suma USD 20,197 millones, distribuida en: deuda interna de USD 7,866 millones y deuda externa de USD 12,331 millones registrando un incremento de diciembre 2012 a marzo 2013 del 12.36%. El porcentaje de la deuda PIB, por efectos del cambio en la matriz del presupuesto, bajaría de 25% en dic 2012 a 22.4% proyectada a dic 2013.

**FINANCIAMIENTO DEL DEFICIT FISCAL**



Fuente: Presupuesto 2013  
Elaboración: BWR

**SECTOR MONETARIO Y FINANCIERO**

Las regulaciones y leyes emitidas en el 2012, han empezado a influir en los resultados del Sistema Financiero, especialmente en cuanto a las tendencias y modalidades de crédito y a la obtención de utilidades, las mismas que de acuerdo a las expectativas, se han reducido substancialmente.

El sistema financiero Bancos (junio 2013), registra **activos brutos por USD 29,410 millones**, con un crecimiento anual de 9.2% y en el lado de los pasivos **USD 25,286 millones**, con un crecimiento de 9.2%.

Las **captaciones del público** llegaron a **USD 22,529 millones**, con un crecimiento anual de 9.3%; la cartera a junio 2013 registra un valor de **USD 16,618 millones**, con un incremento de 10.5% frente a junio 2012.

El Sistema continúa creciendo de forma importante, pero la tendencia no tiene el mismo impulso de años anteriores debiendo tomar en cuenta el crecimiento de la **cartera en riesgo (cartera vencida más la que no devenga intereses)**, que en este periodo fue de 15.2%.

La **morosidad** muestra una tendencia creciente en el sistema (3.07%), en parte explicada por crecimientos agresivos en los últimos años, especialmente en el segmento de consumo.

La **cobertura de provisiones a total cartera**, en este semestre, comparado con el año anterior, vemos que se ha fortalecido subiendo de 5.98% a

6.54%, debido a un mayor gasto de provisión en el periodo.

La oferta monetaria continúa creciendo, pero en menor intensidad que la habitual.

**Cartera de Crédito**

El sistema financiero bancos continúa el crecimiento de su cartera en USD 1,582mm, respecto a junio 2012.

Se mantiene como principal rubro la cartera comercial 47%, seguida por cartera de consumo 35%; cartera de vivienda 8.3%; cartera micro empresarial 7.7%. La cartera de crédito educativo es aún muy pequeña.

**Resultados USD 125 millones.**

A junio del 2013, el Sistema Bancos Privados tiene una caída anual de USD 63.6 millones de utilidad equivalente a un decrecimiento de 33.8%. El sistema de Cooperativas tiene un pequeño incremento del 1.7%, las financieras un decrecimiento del 34.2% sin tomar en cuenta Diners Club; no sucede igual con los bancos Públicos que tienen un incremento del 38% (en parte influenciado por utilidades generadas por Banco Pacífico a la CFN).

**SECTOR PRIVADO**

Se espera que el 2013 sea un complejo año fiscal, por las mismas palabras del Presidente Correa, lo cual ha dado paso a que el gobierno de ciertas manifestaciones de apertura y acercamiento a la empresa privada. Un gesto importante fue la actitud con los empresarios en su viaje a Alemania, incluyéndoles a estos como parte de su agenda, sin embargo, existen mensajes contradictorios con la renuncia al ATPDEA, manteniendo el entorno para la inversión privada más incierto y desfavorable.

Varias leyes que serán tramitadas en este año, mantienen la incertidumbre en los empresarios, tomando en cuenta que este gobierno se ha declarado de rasgo socialista, hace prever que las reformas tendrán el mismo alcance, limitando y reduciendo los resultados de las empresas y la confianza de estas para nuevas inversiones.

Actualmente están en carpeta de la Asamblea Nacional el trámite del Código del Trabajo; Ley de Aguas; Ley de Tierras; reformas tributarias, además de la aplicación de la Ley del Control del Poder del Mercado. Esta ley como está diseñada va más allá de limitar prácticas monopólicas; propicia la creación de entes de control con amplios e

**ANEXOS : Hechos Relevantes, Situación Macroeconómica, Sectorial Bancos Privados-**

La información de este reporte es propiedad de BankWatch Ratings y podrá ser reproducida únicamente con citación de la fuente.



indefinidos poderes sometidos a la discrecionalidad del Ejecutivo.

Las restricciones antes anotadas, el incremento de costos laborales y las deficiencias estructurales en los servicios limitan la capacidad de competir en los mercados internacionales, lo cual limita el crecimiento potencial de las exportaciones.

### **PERSPECTIVAS 2013**

Se esperaría que continúe la política de endeudamiento público y aumento del gasto en mayor proporción que el crecimiento económico.

La política de subsidios con el nuevo presupuesto se mantiene y en lo internacional se complican las relaciones comerciales con nuestros principales socios. Se anuncia una nueva reforma tributaria con mayores cargas impositivas.

Las expectativas de incentivar o conseguir mayor inversión extranjera no son muy prometedoras.

Se espera que la estrategia de crecimiento económico mediante gasto público, soportado por el alto precio del petróleo y el crédito externo, se mantenga durante el 2013, no así en los siguientes años.

La paralización de la refinería de Esmeraldas, que no se dio en el 2012, se haría en 2013, lo cual explicaría en parte la desaceleración esperada de la economía y reduciría los ingresos para el Estado.

Las actividades que se dirigen a los mercados externos tendrán que enfrentar los mayores riesgos, no solo por las perspectivas económicas de dichos mercados sino por el deterioro del entorno operativo interno para las exportaciones, por factores que afectan el sector como son: el crecimiento de los costos internos, el impuesto del 5% a la salida de divisas y a los fondos que los exportadores mantienen en el exterior y la actitud de las autoridades frente a los principales mercados del Ecuador.

**Fuentes:** Banco Central del Ecuador, Análisis Semanal, Revista Cordes, El Comercio, diario HOY, Revista Lideres.

**Elaboración:** BWR, julio, 2013.

**Corte de información:** marzo - junio 2013, proyección a diciembre 2013.

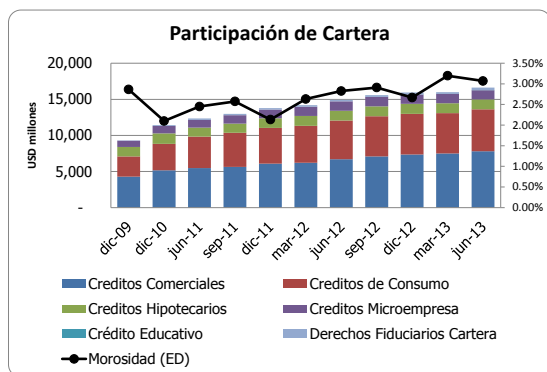
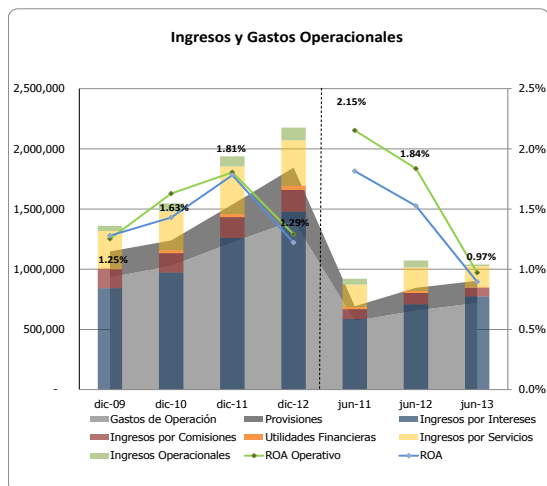
ANEXO 3

**Entorno Sistema Financiero Privado**

**Resumen Financiero**

En miles USD	jun-11	dic-11	jun-12	dic-12	jun-13
<b>Activos</b>	21,912,474	23,881,809	25,811,166	27,875,396	28,197,068
<b>Patrimonio</b>	2,220,695	2,496,941	2,651,190	2,771,777	2,754,618
<b>Resultados</b>	191,705	393,527	188,513	314,270	113,774
<b>ROE</b>	17.81%	17.18%	14.65%	11.93%	8.23%
<b>ROA</b>	1.80%	1.77%	1.52%	1.21%	0.81%

Fuente: Superintendencia de Bancos y Seguros (SIBS)  
Elaboración: BWR



Fuente: SIBS  
Elaboración: BWR

**Contacto:**  
Sebastián Baus  
(593 2) 226 9767 Ext. 104  
[sbaus@bwratings.com](mailto:sbaus@bwratings.com)

**Realizado: agosto 2013**  
**Información a: junio 2013**

El presente análisis se enfoca principalmente en las variaciones entre los periodos jun-2012 a jun-2013. Considerando que en marzo-2013 la Superintendencia de Bancos (SIBS) declara en **liquidación forzosa al Banco Territorial** hemos decidido eliminar del análisis, en todos los periodos, a dicha institución para que los datos promedios del Sistema no se distorsionen.

La rentabilidad para el Sistema es una de las mayores preocupaciones para el 2013 tomando en cuenta varias regulaciones que limitan los ingresos y generan nuevos gastos. **Esto ha generado una reducción de 34% en la utilidad del periodo y un deterioro importante en el nivel de eficiencia del Sistema.**

A futuro se podría esperar mayor estabilidad en los indicadores de rentabilidad a medida que las estrategias de las instituciones se consoliden. Además se debe considerar la relajación de algunas resoluciones implementadas el año pasado que beneficiarán la rentabilidad (*suspensión de constitución de provisión anticíclica y reducción del aporte a la SIBS por parte de los bancos denominados grandes*).

**Consideramos que existe gran dispersión en la capacidad de afrontar los impactos y la velocidad de recuperación entre las diferentes entidades del Sistema.** Las instituciones que presentan mayor fortaleza son aquellas que en los últimos años han realizado inversiones que les permiten ser más eficientes y las que tienen una estructura más diversificada de activos y pasivos.

**El crecimiento anual de obligaciones con el público (9.9%) y cartera bruta (11.3%) muestran una importante desaceleración.** Una menor demanda de crédito ha reducido sustancialmente el número de operaciones en comparación con el año pasado, sin que el volumen de cartera se reduzca; generando un aumento en el crédito promedio otorgado.

**A jun-2013, el crecimiento de cartera en riesgo continúa siendo mayor al de la cartera productiva pero muestra una desaceleración.** Los crecimientos de cartera en riesgo más acelerados se observan en las instituciones más pequeñas. La morosidad se encuentra en niveles razonables (3.07%) pero mantiene su tendencia creciente, en parte influenciada por el alto crecimiento de cartera en el segmento de consumo en el 2010, 2011 y 1S2012.

**ANEXOS : Hechos Relevantes, Situación Macroeconómica, Sectorial Bancos Privados-**

La información de este reporte es propiedad de BankWatch Ratings y podrá ser reproducida únicamente con citación de la fuente.

**La cobertura de provisiones a cartera en riesgo es adecuada (2.3 veces).** Este indicador está influenciado positivamente por tres bancos grandes. Es importante mencionar que la dispersión en los niveles de cobertura es alta entre las diferentes instituciones, existiendo varios bancos que no tienen provisiones suficientes para cubrir la cartera en riesgo.

**La liquidez del Sistema se presiona ligeramente mostrando menores coberturas con respecto al pasivo de corto plazo.** A futuro los indicadores de liquidez variarán en función de las estrategias de fondeo y el nivel de crecimiento de cartera de cada institución; no obstante, esperamos que se mantengan relativamente estables.

Debido a varias regulaciones se observa una mayor concentración de fondos mantenidos localmente. Una mayor proporción de la liquidez del Sistema se encuentra colocada en el Banco Central y en títulos emitidos por el Estado. A futuro, esta tendencia aumentará paulatinamente de acuerdo a la regulación.

**Los indicadores de capitalización desmejoran ligeramente pero continúan siendo adecuados como sistema.** A futuro esperamos que la presión se mantenga debido a una disminución en la cantidad de ingresos disponibles para capitalizar, lo cual reducirá la capacidad de los bancos para afrontar un mayor deterioro de sus activos.

Si bien los indicadores del Sistema son adecuados, es importante comprender las diferencias entre instituciones. En general, las instituciones más pequeñas muestran menor capacidad de reacción con indicadores menos favorables.

#### ESTRUCTURA DE BALANCE

A jun-2013, la **cartera productiva bruta** crece 11.0% anual ( $\Delta$  USD 1,594MM), crecimiento levemente mayor al observado en las **obligaciones con el público** de 9.9% ( $\Delta$  USD 2,022MM).

En los últimos años, la estructura por tipo de cartera ha mostrado significativas variaciones influenciadas por los altos crecimientos en la **cartera de consumo**. Sin embargo, a partir del segundo semestre de 2012, se observa una marcada desaceleración de este segmento, influenciado por diferentes regulaciones (limitación de los beneficios por emitir nuevas tarjetas de crédito, mayores requerimientos de provisión, limitaciones en la constitución de garantías, y consideración de créditos aprobados no desembolsados para el cálculo de patrimonio técnico). El **crédito del segmento comercial** es el que crece con mayor dinamismo en este periodo.

La principal fuente de fondeo del Sistema continúa siendo los depósitos a la vista y a plazo, que en conjunto representan el 87% del pasivo. Los **depósitos a la vista** representan el 62% del total de pasivos mientras que los **depósitos a plazo** constituyen el 25%. Si bien se observa un crecimiento en la participación de depósitos con mayor plazo de vencimiento, es importante mencionar que los depósitos a plazo siguen mostrando **una alta concentración en plazos menores a 90 días** (61% del total de depósitos a plazo), presionando el calce de plazos entre activos y pasivos.

#### RENTABILIDAD

La rentabilidad se ha visto presionada por varias regulaciones y cambios en las estructuras de *Grupo Financiero*. Esto ha generado un deterioro importante en el nivel de eficiencia del Sistema; así a jun-2013, el indicador de *gastos operacionales (sin provisiones) a ingresos operacionales netos* aumentó en 8pp anuales hasta 69.2%.

El **MON (Margen Operacional Neto)** de jun-2012 a jun-2013 disminuye en USD 91.3MM ( $\Delta$  -40.3%) influenciado por un decrecimiento de los *ingresos operativos netos* de USD 32.7MM ( $\Delta$  -3.1%) y un aumento de USD 58.5MM ( $\Delta$  6.9%) en los *gastos operacionales* (gasto de operación más provisiones).

Por el lado de los ingresos, los rubros más afectados fueron las **utilidades en acciones y participaciones** (parte de la cuenta *otros ingresos operacionales*) con una reducción de USD 38.9MM ( $\Delta$  -48.8%) debido a la eliminación de los aportes que aseguradoras, casas de valores, administradoras de fondos y negocios no financieros generaban antes de dar cumplimiento a la desinversión en dichas entidades de acuerdo a la Ley de Control de Poder de Mercado. El decrecimiento del Sistema en esta cuenta esta altamente influenciado por Banco Pichincha que por sí solo representa el 73% de la reducción. Otras cuentas que afectaron de manera importante al total de ingresos fueron: *ingresos por servicios* con una reducción de USD 21.3MM ( $\Delta$  -10.9%) e *ingresos por comisiones* que se reducen en USD 22.2MM ( $\Delta$  -23.6%).

Por el lado del egreso, los *gastos operacionales* aumentan en USD 63.1MM ( $\Delta$  9.6%) dentro de los cuales **impuestos y contribuciones** (a la SIBS y AGD) son los que mayor crecimiento exponen con un incremento de USD 27.5MM ( $\Delta$  27.5%).

Esto significó un decrecimiento de la **utilidad neta** de USD 63.6MM ( $\Delta$  -33.8%) frente a junio del año

#### ANEXOS : Hechos Relevantes, Situación Macroeconómica, Sectorial Bancos Privados-

La información de este reporte es propiedad de BankWatch Ratings y podrá ser reproducida únicamente con citación de la fuente.

anterior. Esto presionó la *rentabilidad operativa sobre capital* y *activos* hasta 9.8% y 0.97% respectivamente (jun-2012: ROE Operativo 17.8% y ROA Operativo 1.8%).

### CALIDAD DE CARTERA

La calidad de cartera del Sistema es adecuada, sin embargo la cartera en riesgo continua creciendo a niveles mayores que la cartera productiva. Esto genera que los niveles de **morosidad** de cartera mantengan su tendencia creciente. En jun- 2013 la morosidad fue de 3.07% frente a 2.83% en jun-2012. Dicha morosidad está influenciada por el segmento de **consumo y microcrédito** que es donde se evidencia mayor deterioro de la cartera. Sin embargo, es importante mencionar que los niveles de crecimiento de cartera en riesgo se han desacelerado en congruencia con un menor crecimiento de cartera total. A futuro se puede esperar que los niveles de morosidad no aumenten sustancialmente debido a una mayor participación de crédito comercial, históricamente con menores niveles de morosidad.

A la fecha, las provisiones promedio del sistema son apropiadas con **cobertura sobre cartera** en riesgo de 2.3 veces, influenciadas principalmente por bancos grandes. Sin embargo, la tendencia de este indicador es a contraerse a pesar de observarse una constitución de provisiones más agresiva. La presión en la rentabilidad del sistema, limita la capacidad de constituir nuevas provisiones, por lo que a futuro consideramos que **en promedio se observarán niveles menos holgados de coberturas**. A esto se debe sumar la suspensión en la constitución de provisiones anticíclicas definida por el regulador.

### CAPITALIZACION

Los niveles de solvencia del Sistema son razonables pero con tendencia a decrecer. Los menores niveles de utilidad se traducen en menores niveles de capitalización, generando presión en el indicador de **patrimonio técnico**. El crecimiento de los activos no ha sido acompañado con aumentos de capital, generando un mayor apalancamiento en el Sistema. Sin embargo, el **capital libre** promedio se ha mantenido estable gracias a una desaceleración de los activos improductivos y mayores niveles de provisiones. A futuro preocupa la dispersión que muestra este indicador entre las diferentes instituciones. Estos indicadores variarán de acuerdo a la capacidad individual de las instituciones de generar rentabilidad y a la **política de dividendos** de cada institución. En un entorno de mayor endeudamiento y una economía menos expansiva,

la capitalización de utilidades será un elemento clave que determinará la estabilidad o no de los indicadores de solvencia.

### LIQUIDEZ

Nuestro análisis de liquidez está limitado por falta de acceso a la información detallada de la posición de cada una de las instituciones participantes, lo que determina que al revisar los datos en promedio pudieran generarse opiniones generales que no necesariamente aplican a las instituciones en particular. Sin embargo, algunos indicadores usuales muestran que históricamente los **índices de liquidez** del Sistema han sido conservadoramente altos como una manera de precaución por parte de las instituciones, al no existir un prestamista de última instancia.

Sin embargo, en los últimos periodos se observa una tendencia decreciente en la liquidez debido a que el Sistema busca optimizar su activo productivo enfocándose en activos con mayor rentabilidad.

A jun-2013 el indicador de *activos líquidos a pasivos de corto plazo* se reduce hasta 32.6% de 34.2% mostrados en el mismo periodo del año anterior.

Por otra parte, observamos un cambio importante en la calidad y estructura de liquidez del Sistema influenciado por varias regulaciones. Dichas regulaciones obligan al Sistema a mantener una **mayor proporción de liquidez localmente y en instituciones públicas**.

### RIESGO SISTEMICO

A partir de la crisis de 1999, el sistema financiero ecuatoriano se ha fortalecido como un todo, sin embargo, el hecho de estar formado por múltiples instituciones (24 bancos) hace que la **desviación estándar de los indicadores individuales sea alta**. Esto quiere decir que las instituciones con mayores fortalezas difieren sustancialmente de las instituciones con mayores debilidades. Las regulaciones impulsadas tienen un impacto diferente en cada una de las instituciones.

A jun-2013 se observa que cinco instituciones mantienen un MON (margen operacional neto) negativo menor a USD 15,000. Por otra parte, los seis mayores bancos (incluyendo Pacífico) representan más del 87% de la utilidad total del sistema. Si bien se mencionó una baja morosidad del promedio del sistema (3.07%), la desviación estándar de la morosidad entre todas las instituciones es de 5.5% con una morosidad máxima de 27.4%. Por su parte existen nueve

### ANEXOS : Hechos Relevantes, Situación Macroeconómica, Sectorial Bancos Privados-

La información de este reporte es propiedad de BankWatch Ratings y podrá ser reproducida únicamente con citación de la fuente.



instituciones que tienen una cobertura con provisiones a cartera en riesgo menor a uno.

El no tener un **prestamista de última instancia** formal, limita la capacidad de las entidades financieras de recuperarse en caso de necesitarlo. Si bien se ha creado el Fondo de Liquidez del Sistema Financiero Ecuatoriano para solventar problemas temporales de liquidez, la eficacia de este no ha sido probada aún. La corta historia del Fondo, no permite realizar un análisis sobre su capacidad de dar soporte al sistema en un escenario de crisis. Además, la **baja participación de mercado de bancos extranjeros** dentro del sistema, limita el soporte que podría recibirse de fuentes externas en eventos de estrés.

Sorprende las últimas resoluciones de la Junta Bancaria en la que se reduce el aporte a la Superintendencia de Bancos y Seguros de las instituciones con activos mayores a USD1,500MM. El aporte se reduce de 1,00 por mil a 0,70 por mil. También llama la atención la decisión de suspender la constitución de provisión anticíclica, mientras la morosidad continúa su tendencia al alza y mantiene el indicador más alto de los últimos cinco años.